**Міністерство освіти і науки України**

**Ніжинський державний університет імені Миколи Гоголя**

**Історико-юридичний факультет**

**Кафедра всесвітньої історії та міжнародних відносин**

**Міжнародні відносини суспільні комунікації та регіональні студії**

**055 Міжнародні відносини**

**КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА**

**на здобуття освітнього ступеня бакалавра**

**Зовнішньоекономічні відносини Канади в постбіполярний період**

**студента: Кресана Віталія Вадимовича**

**Науковий керівник:**

**Мицик Лариса Миколаївна**

**кандидат історичних наук, доцент**

**Рецензент:**

**Барановський Фелікс Володимирович, доктор політичних наук , професор \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Рецензент:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Допущено до захисту: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

(посада) (підпис) (дата) (ініціали та прізвище)

**Ніжин 2020**

**ЗМІСТ**

**Вступ**……………………………………………………………………………………3

**РОЗДІЛ І. Зовнішньоекономічні відносини між Канадою та США від 1991 року по сьогодення**……………………………………………………………….......7

* 1. Розвиток економічних відносин між Канадою та США від 1991 року до підписання договору НАФТА………………………………………………….7
  2. НАФТА та роль Канади і США в даному об’єднанні…………………….....11
  3. Проблеми та перспективи економічних відносин Канади та США на сучасному етапі………………………………………………………………...19

**РОЗДІЛ ІІ. Економічні відносини між Канадою та Україною від 1991 і на сучасному етапі** ……………………………………………………………………...24

2.1. Зовнішньоекономічні відносини між Канадою та Україною після здобуття нею незалежності……………………………………………………………………...24

2.2. Відносини між Україною та Канадою у сфері економіки на сучасному етапі.

………………………………………………………………………………………….30

2.3. Канадсько-українська угода про вільну торгівлю(СUFTA)………………...36

**РОЗДІЛ ІІІ. Відносини Канади та Європейського Союзу у сфері економіки від 1991 і до сучасності**……………………………………………………………....44

3.1. Економічні відносини між Канадою та ЄС в кінці ХХ на поч. ХХІ ст…….44

3.2. Канадо-ЄС угода про вільну торгівлю «СЕТА»……………………………..52

3.3. Тісні відносини Канади та Європейського союзу на сучасному етапі……..56

**Висновки**…………………………………………………………………...................63

**Список використаної літератури**………………………………………………….68

***Вступ***

***Актуальність.*** На сучасному етапі досить цікавими темами обговорень є про відносини Канади з різними країнами світу. В рамках цих відносин одним із найцікавіших моментів є відносини в сфері економіки, оскільки, як відомо будь-які політичні суперечності будуть призводити до економічних. Також, буде дуже цікаво заглянути через призму часу та побачити як розвивались економічні відносини між Канадою та такими країнами як Сполучені Штати Америки , також хотілося б проаналізувати економічні відносини між Канадою та Україною ,і Канадою та європейським союзом. Про співробітництво Канади та Сша в своїх працях розглядали такі вчені як Н.В.Комар[5],В.О.Петухова[8], Г.Штамбовський[11], О.О. Джалілов[50]. Якщо говорити стосовно Канадо Українських відносин то слід зазначити підручники таких вчених як В.В Козик [4], М. Дойчик [3] , В.Ф. Цимбалістий [10], якщо говорити про відносини Канади та Європейського союзу , то ця тема є дуже актуальною і досить перспективною оскільки відносини між ЄС та Канадою за останній період досить стрімко почали розвиватися в порівнянні з тим як все починалося на початку 1991 року , саме тому і була обрана дана тема .

**Мета.** Проаналізувати розвиток економічних відносин Канади в постбіполярний період із такими країнами як , Україна, Америка та з країнами ЄС та по сьогодення, та дати оцінку даному співробітництву.

**Завдання:**

1. Дослідити зовнішньоекономічні відносини між Україною та Канадою в кініці ХХ століття.

2. Проаналізувати сучасний стан та перспективи розвитку Україно-Канадських економічних відносин.

3. Провести порівняння економічних відносин України та Канади в часи після розпаду СРСР та на сучасному етапі, і визначити чи відбулися зміни в даних відносинах.

4. Дослідити найважливішу угоду між Україною та Канадою про вільну торгівлю, визначити позитивні та негативні наслідки цієї угоди для обох країн.

5. Дослідити відносини в сфері економіки таких двох країн як Канада та США в період з 1960 року до підписання НАФТА.

6. Проаналізувати роль Канади в НАФТА, а також роль США в даній організації.

7. Проаналізувати сучасний стан та перспективи розвитку відносин в сфері економіки Канади та США.

8. Дослідити відносини між ЄС та Канадою в кінці ХХ ст. та на початку ХХІ ст.

9. Проаналізувати економічні відносини Канади та ЄС на сучасному єтапі.

**Об’єкт дослідження.** Об’єктом даного дослідження безпосередньо є економічні відносини між Канадою та зазначеними країнами вище.

**Предмет дослідження.** Предметом дослідження є особливості розвитку зовнішньоекономічних відносин між країнами.

**Аналіз використаної літератури.** В ході даного дослідження було використано літературні джерела наступних авторів: Конон Н.Є., Скребнєва А.В.[51], Козик В. В.[4], Цимбалістий В.Ф.[10],Дойчик М.[3], ДибчукЛ.В.[3]. Проблемі становлення розвитку економічних відносини між Україною та Канадою приділяють увагу як вітчизняні так і зарубіжні автори , а саме в даному дослідженні я спирався на роботи М.Дойчик [3], та Е. Баран [1], які є фахівцями з питань зовнішньої політики, в їхніх роботах було визначено коло зовнішньоекономічних пріоритетів України а також головні напрямки співробітництва між Україною та Канадою. Також було використано працю В.В. Козика [4], який зосередив свою увагу на окремих зовнішньополітичних напрямках України. Також було використано : Джалілов О. О.[50], Комар Н.[5], Петухова В.О.[8], Шамборовський Г.[11], також в даному дослідженні велика кількість літератури взята з офіційних сайтів таких як : офіційний сайт конгресу США , офіційний сайт Світового банку, офіційний сайт Світової організації торгівлі, Офіційний сайт Статистичної служби Канади, та багато інших. В роботі “Аналіз взаємозв’язку ступеня інтегрованості зі зростанням добробуту населення в країнах - членах ЄС, НАФТА, АСЕАН, МЕРКОСУР” Шамборовського Г.[11]в якій він дослідив особливості розвитку інтеграційних процесів в вище перелічених організаціях та економічний розвиток країн-членів, я взяв інформацію стосовно економічного розвитку Канади та Сша . Слід згадати статтю Н.Комар[5] “Особливості формування зони вільної торгівлі в Північній Америці” в якій проаналізовано особливості процесу економічної інтеграції в Північній Америці на шляху створення зони вільної торгівлі між США, Канадою та Мексикою, та висвітлено полеміку щодо впливу НАФТА на економічний розвиток країн членів даного регіонального інтеграційного об’єднання. Також було використано статтю “Основні сучасні тенденції світової інтеграції” Джалілова О.О.[50] в якій він намагався визначити провідну форму взаємозв’язку між інтеграційними об’єднаннями, що утворюють світову економічну систему. При дослідженні зовнішньоекономічних відносин Канади та Європейського союзу в основному використовувалася інформація із офіційних сайтів Канади та країн членів ЄС, також було використано безпосередньо інформацію із документів угод які були підписані.

***Структура.*** Дана дипломна робота складається із трьох розділів, кожен із розділів присвячений окремій країні тобто один із розділів присвячений відносинам Канади та США, другий розділ присвячений економічним відносинам України та Канади, і безпосередньо третій розділ присвячений відносинам Канади із Європейським Союзом. В кожному розділі по три підпункти і у кожному розділі , було обрано хронологію від 1991 року і по сьогодення , оскільки в даний період більш стрімко почали розвиватися відносини між цими країнами.

***Практичне значення.*** Дане дослідження може становити інтерес для студентів які вчаться на спеціальності Міжнародні економічні відносини, та дана робота є продовженням багатьох досліджень у сфері економічного співробітництва Канади та таких країн як США, Україна, та ЄС Крім того , дана робота може допомогти студентам у вивченні курсу Міжнародні економічні відносини.

**І РОЗДІЛ.** **Зовнішньоекономічні відносини між Канадою та США від 1991 року по сьогодення.**

* 1. **.Розвиток економічних відносин між Канадою та США від 1991 року до підписання договору НАФТА.**

У 1965 році Канада зробила значний крок у поглибленні транскордонної інтеграції в сфері економіки , коли підписали угоду про автомобільну продукцію між Канадою і США, або Аutо Pаct, метою якого було створити єдиний континентальний ринок для галузі. Було підписано угоду про запобігання досить серйозного торгівельного конфлікту між даними країнами, оскільки США вирахували , що політика автомобільної промисловості Канади суперечить торгівельному законодавству США. Але угода розглядалася також як досить ефективний спосіб понизити виробничі затрати в Канаді через вигоду від виробництва меншої кількості моделей продукції, проте із більш довготривалими виробничими циклами і для збирачів і для виробників деталей, котрі обслуговують єдиний ринок між Канадою і США.[48]

Можна сказати що це була не угода про вільну торгівлю, а саме угода про керовану торгівлю. Це включало вільну торгівлю не для споживачів, а саме тільки для виробників, при умові , що вони будуть виконувати певні умови (угода була обмежена авто-складальниками американського бренду та Vоlvо, у якій була не значна операція в Галіфаксі). Виробник авто мав підтримувати співвідношення виробництва та продажу в Канаді, котре існувало в 1964 модельному році; збільшити додану вартість в Канаді на 260 мільйонів доларів до 1968 року; та починаючи від 1965 року збільшення доданої вартості в Канаді на 60 відсотків від зростання вартості проданих легкових автомобілів - на 50 відсотків для вантажних автомобілів та на 40 відсотків для автобусів. Зі своєї сторони , Канада погодилася на те щоб не займатися автомобілебудівною вільною торгівлею з іншими країнами [48].

Автопакт призвів саме до зростання інвестицій та виробництва у Канаді зі сторони основних американських компаній з виробництва автозапчастин, та до 1970 року Канада мала вперше позитивне сальдо торгівельного балансу з США у області автомобілів та автозапчастин. Доля Канади у виробництві автомобілів в Канаді та США виросла від 7,1% в 1965 році до 12,6% в 1970 році та продовжувала рости , досягнувши 19% в 1999 році, проте знизилася до 17,7% у 2013 році та 17, 4% до кінця 2014 року [48].

Незабаром дана угода стала причиною суперечностей : на думку США, умови виробництва та створення доданої вартості мали бути тимчасовими, тоді як Канада наполягала, щоб вони були постійними. У 1971 році США підійшли досить близько до скасування даної угоди. Це явно спрацювало на користь Канади. В 1963 році канадський автомобільний експорт до США оцінювався всього лише в 813 000 доларів. До 1967 року вони склали 762 мільйони доларів США, а до 1977 року - 3,7 мільярда доларів США. Договір був скасований у 2001 році після того, як було встановлено, що він суперечить правилам Світової організації торгівлі. Проте на той час північноамериканська промисловість в сфері автобудування з сильною канадською присутністю вже досить добре зарекомендувала себе, і автомобілі та запчастини стали досить важливим канадським експортним виробництвом у США [48].

Дана угода являється прикладом того що з самого початку 1960-х років Канада зробила так би мовити перший крок до створення якогось інтеграційного об’єднання , що дало б спроможність збільшити інвестиції з боку США в Канаду , хоча дана угода стала причиною тертя між Канадою та Сша , проте все таки вона була першим кроком до створення об’єднання.

Ключовим кроком 1960-х, кульмінацією якого стала нова економічна політика 1971 року, була вразливість Канади перед односторонніми діями США. В урядовому звіті 1972 року «Відносини між Канадою і США: варіанти майбутнього» говориться, що Канада зобов'язана знизити свою вразливість перед політикою та тиском США за допомогою диверсифікації торгівлі. «Ціль полягає у тому, щоб зробити більш надійну, менш уразливу економічну базу для конкуренції на внутрішньому і світовому ринках та демонстративно розширити спектр ринків, на яких канадці можуть та будуть конкурувати», - йдеться у доповіді. Він висловив побоювання, що США стануть «досить жорстким партнером по переговорах, аніж в минулому», коли США вирішить свої власні економічні питання. Він процитував президента США Річарда Ніксона, який у своєму минулому зверненні в парламенті висловив, що «ніяка поважаюча себе нація не може або не мусить прийняти пропозицію про те, що вона завжди має бути економічно залежною від будь-якої іншої нації». Це був не перший інцидент, коли Канада дивилася на диверсифікацію торгівлі, та при цьому вона не мала бути останньою[48].

У 1984 році новий уряд прем'єр-міністра Брайана Малруні зробив поновлення відносин між Канадою і США одним із головних пріоритетів. Значна частина Національної енергетичної програми була згорнута, і Агентство із розгляду зарубіжних інвестицій було замінено Інвестиційної Канадою, мандат котрої полягав в заохоченні інвестицій у Канаді та затвердження іноземних інвестицій, котрі давали «чисту вигоду» Канаді.[12].

На початку 1980-х років, вслід серйозної рецесії, Канада знову-таки звернула свій позір на південь в пошуках шляхів розширення економічного зростання. Ця нова зацікавленість до відносин із США була викликана зростаючими страхами відновлення американського протекціонізму. Грунтуючись на успіху, Канада і США спробували розкрити інші сектори, у яких вони могли б займатися вільною галузевою торгівлею. Навчання зазнали невдачі через відсутність згоди за новими секторами. Як наслідок, Канада вирішила шукати всеосяжну угоду про вільну торгівлю, та в 1985 році США дали згоду почати переговори [48].

Президент Рональд Рейган був досить відкритим для даної ідеї. В 1980 році Рейган закликав до створення спільного ринку у Північній Америці. Угода про вільну торгівлю, було висловлено сподівання, що дасть канадським компаніям економію масштабу, вони необхідні, щоб стати більш конкурентоспроможними виробниками, буде заохочувати переробку природних ресурсів Канади, також Канада могла б залучити інвестиції від інших країн світу, Північноамериканський ринок покладе край загрозі американського протекціонізму та забезпечить звільнення від дій США щодо захисту торгівлі. Стверджувалося, що це буде сприяти до розвитку інновацій і підвищить продуктивність, а, отже, підвищить зайнятість та підніме рівень життя у Канаді [48].

У вересні 1988 р. після досить тривалих переговорів було укладено та підписано американо-канадську угоду про вільну торгівлю (CUІFTА), яка була прийнята парламентом у грудні 1988 р. і набула чинності 1 січня 1989 р. На той час це, ймовірно, була найбільш повна двостороння угода щодо вільної торгівлі у всьому світі, яка мала в собі кілька новаторських положень, таких як: анулювання усіх тарифів з 1998 р.: більшість тарифів були скасовані негайно, і інші – поетапно через 5–10 років; продовження діянню договору між США і Канадою у автомобільній сфері 1965 р., у якому були плани посилити правила щодо роду продукції; забезпечувалися національний режим для постачальників послуг і лібералізація торгівлі фінансовими послугами.

Також передбачалося сприяння транскордонним подорожам для бізнес-професіоналів; ще також забезпечувався національний режим для заохочення інвестицій на перспективу; розширення масштабу федеральних урядових закупів на ринках і доступних конкурсних умовах для постачальників із інших країн; забезпечувалася обов’язкова двохнаціональна панель для вирішення спорів, котрі виникали із приводу договорів; заборонялися більшість імпортних і експортних обмежень на енергоносії із метою прискорення торгівлі між Канадою і США в сфері енергетики [5, c. 114].

Висновком до даного розділу може слугувати те , що з 60-х років 20 століття почалися так би мовити поступово інтеграціїні процеси до створення зони вільної торгівлі між Канадою та США, звісно це не обійшлося від деяких суперечностей та проблем , але все таки це сталося і у 1988 було підписано американо-канадську угоду про вільну торгівлю (CUFTА), яка стала більш новаторською двосторонньою угодою у світі на той час.

**1.2** .**НАФТА та роль Канади і США в даному об’єднанні.**

Торгово-політичне об’єднання США, Канади і Мексики розпочало втілюватися в життя у 1990-і роки. Канада і Мексика – це перший і третій за величиною торговельні партнери США. Угода про створення Північноамериканської асоціації вільної торгівлі (НАФТА) була підписана президентом Сполучених Штатів Дж. Бушем 17 грудня 1992 р. і схвалено Конгресом США 20 листопада 1993 р. Документ щодо виконання НАФТА був підписаний президентом Вільямом Дж. Клінтоном 8 грудня 1993 р., котрий набув чинності 1 січня 1994 р. [5, c.115]

З тих пір НАФТА показала , як саме вільна торгівля збільшує добробут та конкурентоспроможність, і приносить реальну користь сім'ям, фермерам, робітникам, виробникам та споживачам [54]. Як відомо, НАФТА є  досить потужним  об’єднанням  двох  країн  із  сучасною  моделлю  економічного  розвитку – США  та  Канади – із Мексикою – індустріально-аграрною  державою,  моделлю  розвитку якої  є  «наздоганяючого»  розвиток. Перелік країн Латинської Америки і так званої «великої трійки» – Бразилія Аргентина, та Мексика, й також сусіди по континенту – Болівія, Венесуела, Перу, Чилі та ін., де під дією світової кризи 1920-1930-х рр. стала популярною концепція імпорто-заміщуючого господарства [8]

Договір про вільну торгівлю у Північній Америці (НАФТА) показує собою комплексну угоду, яка встановлює правила міжнародної торгівлі і інвестицій між Канадою, Сполученими Штатами і Мексики. Угода являє собою складний та об'ємний документ, який складається із восьми розділів, 22 глав та близько 2000 сторінок. Деякі з найбільш важливих положень виділені нижче.

Доступ на ринок для товарів, скасування мита на тисячі товарів, що перетинають кордони в межах Північної Америки.

Поетапне зниження тарифів - тепер завершено - і спеціальні правила для сільськогосподарської, автомобільної, текстильної та швейної продукції.

Важливі права для постачальників послуг та користувачів НАФТА в широкому спектрі секторів.

Спеціальні зобов'язання щодо телекомунікацій та фінансових послуг.

Формальні процеси вирішення спорів, які допомагають вирішувати розбіжності, що виникають при тлумаченні або застосуванні правил НАФТА, захист іноземних інвестицій , зобов'язання ставитися до інвесторів один одного та їх інвестиціям на території приймаючої країни НАФТА не менше вигідно, ніж їх власні внутрішні інвестори [54].

Зобов'язання надати інвесторам НАФТА найкращий режим, який надається іноземним інвесторам із-за меж Північної Америки.

Прозорий та незамінний механізм вирішення спорів, спеціально розроблений для вирішення питань інвестицій, захист інтелектуальної власності [54].

Адекватний та ефективний захист широкого спектра прав інтелектуальної власності (в тому числі за допомогою патентів, товарних знаків, авторських прав та промислових зразків), забезпечуючи при цьому, щоб заходи, що забезпечують дотримання цих прав, самі по собі не ставали перешкодами для законної торгівлі.

Більш легкий доступ для бізнес-мандрівників, більш легкий доступ для професіоналів бізнесу в сотнях різних професій, щоб вони могли подорожувати по бізнесу по всьому континенту.

доступ до державних закупівель, доступ до можливостей державних закупівель на федеральному рівні в Канаді, Мексиці і США.

Правила походження НАФТА використовуються для визначення того, чи має товар право на пільговий режим відповідно до НАФТА.

У різний час з моменту вступу в силу НАФТА партнери здійснювали заходи щодо лібералізації або розширення переліку продуктів, на які поширюється преференційний режим. Наприклад, з 2005 року партнери НАФТА впровадили два набору змін, щоб полегшити трейдерам право на безмитне звернення в рамках НАФТА [54].

Партнери НАФТА також домовилися про двохсторонні угоди: Північноамериканська угода про екологічне співробітництво та Північноамериканська угода про трудове співробітництво.

Партнери НАФТА підписали паралельно угоду з питань навколишнього середовища, Північноамериканська угода про співпрацю в галузі охорони навколишнього середовища (НААЕК). В рамках NААЕC Сполучені Штати, Канада і Мексика взяли на себе зобов'язання зробити певні кроки щодо захисту навколишнього середовища, в тому числі зобов'язання, яке полягає в тому, що кожна зі сторін буде неухильно дотримуватися своїх природоохоронних законів. Невиконання стороною цього екологічного зобов'язання підпорядковується тим же типом механізму вирішення спорів, який включений в НАФТА для комерційних зобов'язань. Крім того, NААЕC створила механізм, який дозволяє будь-якому громадянину або неурядової організації зробити уявлення про те, чи не може партія ефективно забезпечити дотримання екологічний закон. Навпаки, комерційні зобов'язання не підлягають цьому виду незалежної перевірки.

Прихильність трудової співпраці.

Партнери НАФТА підписали паралельне угоду про трудове співробітництво, покликане сприяти ефективному дотриманню трудового законодавства і нормативних актів кожної країни і сприятиме подальшому співробітництву між партнерами НАФТА з трудових питань [54].

Зона вільної торгівлі, є відомою як угода Північної Америки про вільну торгівлю.

(НАФТА) – Північно-американська  угода про вільну торгівлю (САССТ) між такими країнами як Канада ,США, та Мексикою. На початку інтеграція США та Канади поволі розширювалася. США також провели переговори  із  Мексикою у 1991  році стосовно угоди  про  вільну  торгівлю  між  США  та  Мексикою.

Для США дана угода покликана забезпечити зріст не тільки економічної, але й геополітичної сили Сполучених Штатів. Вона – є складовою частиною стратегічної політики Сполучених Штатів, яка спрямована на досягнення широких та масштабних цілей: вільний рух товарів та послуг з Америки, майже повний доступ для американських вкладень та інвестицій , безпека та захист інтелектуальної власності, приріст конкурентоспроможності, використання сучасних регіональних переваг за рахунок поєднання новітніх технологій та інвестицій США із робочою силою Мексики та недорогими природними ресурсами країн-сусідів[8].

Наголосимо,  що  до того як Мексика розпочала переговори із приводу угоди НАФТА, її уряд зрозумів, що лібералізація торгівлі не дасть гарантії на довіру бізнесу і інвесторів. Дана угода потребувала гарантії того, що всі реформи не будуть завершені відразу. Тому, уряд з юридичного боку зобов'язує (в плані лібералізації та децентралізації ) підписанню угоди із світовим гігантом в сфері економіки. Простішими словами, гарантом незворотності змін в країні могла стати лише Америка [8].

Зацікавленість Канади в НАФТА пов'язана із можливістю забезпечення надійного доступу своїх товарів на мексиканський ринок, і в майбутньому на досить швидко зростаючі ринки латиноамериканських країн[8].

Якщо говорити про Канаду, то в перші роки вона найменше всіх отримувала вигоди від угоди НАФТА, хоча її економіка досить міцно пов'язана із економікою США та майже нема зв'язку із Мексикою. Проте в міру сильного розвитку НАФТА, створення ринкового простору на цілому континенті Канада може розраховувати на приріст прямих та портфельних інвестицій із третіх країн, особливо країн - членів ЄС, Японії [8].

Не дивлячись на перевагу від участі в НАФТА , є також і значна кількість витрат для економік цих країн. Одною із них являється іноземна конкуренція , яка негативно впливає на рівні зайнятості у США та Канаді, так як значну кількість американських і канадських ТНК поширили трудомісткі виробництва у Мексику із врахуванням фактору дешевої робочої сили. Проте утрата робочих місць в трудових галузях збалансована  появою нових робочих місць в сфері послуг, техноємких галузях та капіталомістких. Теж до заперечних факторів відноситься те , що через зріст залежності  від ринку Америки також зросла слабкість економік Канади та Мексики, що досить виразно проявляється в часи спадів економіки в Сполучених Штатах [8].

Північноамериканська угода про вільну торгівлю (НАФТА) зробила революцію у торгівлі і інвестиціях у Північній Америці, допомагаючи розкрити економічний потенціал регіону. З тих пір як він вступив в силу 15 років тому, північноамериканці пережили загальний тривалий період сильного економічного зростання та зростаючого процвітання.

НАФТА допомагає стимулювати економічне зростання та створювати високооплачувані робочі місця у Північній Америці. Це також проклало шлях до посилення ринкової конкуренції і розширення вибору та купівельної спроможності для споживачів, сімей, фермерів та підприємств у Північній Америці [54].

Окрім того, NАFTА надала північноамериканським підприємствам найкращий доступ до матеріалів, технологій, інвестиційного капіталу та талантам, доступним по всій Північній Америці. Це дало змогу підвищити конкурентоспроможність нашого бізнесу як і Північній Америці, так і по всьому світу. В умовах швидкої зростаючої економіки у Азії та Південній Америці, котра кидає виклик конкурентоспроможності Північної Америки, НАФТА залишається ключем до досить стійкого зростання та процвітання у регіоні [54].

НАФТА довела, що лібералізація торгівлі відіграє важливу роль в забезпеченні прозорості, економічного зростання і правової визначеності. В умовах зростаючої глобальної конкуренції Канада, Сполучені Штати та Мексика будуть працювати над зміцненням конкурентоспроможності на північноамериканському регіоні, продовжуючи розвивати торгівлю у регіоні НАФТА. Три країни також продовжать розширювати торгівлю із іншими регіонами. Крім того, Канада, Мексика та Сполучені Штати мають спільні проблеми у Північній Америці, котрі безпосередньо впливають на якість життя.

З моменту вступу у силу НАФТА товарна торгівля між партнерами НАФТА збільшилася більш ніж утричі, досягнувши 946,1 млрд. Доларів США в 2008 році. За цей період обсяг торгівлі між Канадою та США зріс майже втричі, а обсяг торгівлі між Мексикою та США зріс більш ніж у чотири рази. [C $ fіgurе = $ 1,0 трлн] [54].

Сьогодні партнери НАФТА кожного дня обмінюються товарами на суму близько 2,6 мільярдів доларів США. Це близько 108 мільйонів доларів США на годину. [C $ цифри = 2,8 мільярда доларів і 115 мільйонів доларів] [54].

Із моменту вступу у силу НАФТА економіка Північної Америки зросла більш ніж у два рази. Сукупний валовий внутрішній продукт (ВВП) для Канади, Сполучених Штатів та Мексики перевищив 17 трильйонів доларів США у 2008 році у порівнянні із 7,6 трильйонів доларів США у 1993 році. [Цифри в C = 18,2 трильйонів доларів США і 9,8 трильйонів доларів США] [54].

У 2008 році обсяг прямих іноземних інвестицій Канади та Сполучених Штатів із країн-партнерів НАФТА досяг 469,8 млрд. доларів США. Тим часом, Мексика стала одним із найбільших одержувачів прямих іноземних інвестицій серед ринків, що розвиваються та отримала від своїх партнерів по НАФТА 156 млрд доларів США у період із 1993 по 2008 рік [54].

Рівень зайнятості у Північній Америці із 1993 року збільшився майже на 23%, що становить чистий приріст 39,7 млн. робочих місць [54].

Кожна п'ята робота у Канаді частково пов'язана із міжнародною торгівлею, та процвітання Канади було засноване на її відкритості для міжнародної торгівлі і інвестицій. Таким чином, північноамериканське континентальну партнерство, без сумнівів, є досить важливою конкурентною перевагою для Канади. Також Канада використовує цю континентальну платформу як спосіб допомогти канадському бізнесу використовувати комерційні можливості по всьому світу [54].

Найбільша та найбільш диверсифікована економіка в світі, Сполучені Штати є ринковою економікою, чиї підприємства є світовими лідерами в обробній та високотехнологічної галузях, особливо у комп'ютерах, медичному обладнанні і аерокосмічної галузі, і також у сфері послуг, включаючи фінансову. послуги та телекомунікації, і також у сільському господарстві [54].

Для Канади НАФТА це реалізація своєї продукції на ринку США та Мексики, для Сполучених Штатів канадський ринок є найбільшим порівняно із іншими іноземними ринками, для Мексики значну вагу мають господарські зв'язки з США . Наслідки функціонування і створення НАФТА мали значний ефект лише для Мексиканської економіки. Показники розвитку Мексики збільшилися на 10 %. В тому часі як у США і Канаді лише до 2 % [11].

На початку функціонування НАФТА (1995-2000 рр.) безробіття у Канаді і Мексиці значно знизилось, в той час як у США значних коливань даний показник так і не зазнав. В окремі роки , рівень безробіття у США зростало. Це пов'язано із зростанням конкуренції робочої сили на ринку, та інтеграційного об'єднання із сторони трудових іммігрантів, насамперед з Мексики [11].

Підсумовуючи все вище написане можна сказати, що НАФТА зробила революцію в торгівлі та інвестиціях в Північній Америці, допомагаючи розкрити економічний потенціал регіону, і безумовно є вдалою організацією, хоча на початку Канада отримувала менше вигідних умов для неї , але поступово все почало змінюватися. Стосовно США то дане об’єднання є складовою частиною стратегічної політики США, яка спрямована на досягнення широкомасштабних цілей таких як вільний доступ для американських інвестицій, вільний рух товарів і послуг, охорона прав інтелектуальної власності, зростання конкурентоспроможності, застосовування нових регіональних переваг за рахунок об'єднання новітніх технологій та інвестицій США з дешевою робочою силою Мексики та дешевими рясними природними ресурсами обох країн-сусідів. Також НАФТА довела, що лібералізація торгівлі відіграє важливу роль у забезпеченні прозорості, економічного зростання та правової визначеності. Крім того можна сказати що для Канади НАФТА є реалізацією для своїх власних продуктів на ринку Сполучених Штатів Америки та Мексики. Недивлячись на переважання позитивних моментів від участі у НАФТА , є також витрати й для економік країн. Одна із них являється іноземна конкуренція , яка досить негативно впливає на рівні зайнятості у США та Канаді, так як велика кількість американських і канадських ТНК перемістили трудові виробництва у Мексику із врахуванням дешевої робочої сили.

**1.3.Проблеми та перспективи економічних відносин Канади та США на сучасному етапі**

У 2005 році три НАФТА країни запустили Партнерство із безпеки та процвітання Північної Америки (ІPP). Були створені робочі групи для полегшення транскордонної торгівлі, включаючи регулювання питань здоров'я і безпеки харчових продуктів та безпеки споживчих товарів, і також лібералізованих правил походження. В 2006 році на порядок денний була просунута, із важливою роллю для приватного сектора через Північноамериканський ради із конкурентоспроможності. Був також запланований Північноамериканська енергетична рада. Проте у 2009 році ІPP був згорнутий після досить обмежених досягнень [48].

Товарообіг за рік між Канадою та Сполученими Штатами становить 700 млрд доларів, тобто кожного дня кордон між Канадою та США перетинає товарів і послуг на майже 2 мільярди доларів. Для порівняння: в 2017-уввесь український експорт до Європейського Союзу досяг 20 мільярдів доларів , і це із врахуванням практично 30% річного зростання. Крім цього, із Канади до Сполучених Штатів та навпаки кожного дня проїжджають кордон приблизно 400 тис. осіб. Проте, значні цифри активності в сфері економіки опинилися під небезпекою із-за політичного курсу президента Сполучених Штатів Дональда Трампа, котрий вирішив на користь своєму популістському заклику “Mаkе Аmеrіcа Grеаt Аgаіn” повністю змінити дану угоду про вільну торгівлю, котра вже чверть століття успішно сполучає економіки Сполучених Штатів, Канади і Мексики [49].

У зв'язку із зростаючим розчаруванням із боку ділових кіл і інших груп із приводу поточних прикордонних проблем, і також стурбованістю з приводу майбутнього економічного зростання у Північній Америці, Канада та США у 2011 році запустили План дій «За межами кордонів: спільне бачення безпеки периметра та економічної конкурентоспроможності ». Він виділив області співробітництва, включаючи в себе торгівлю, економічне зростання, робочі місця, інфраструктуру та кібербезпеку . Він включав у себе створення Канадсько-американської Ради із питань співпраці у області нормативного регулювання, що об'єднує агентства із обох сторін для вирішення питань, починаючи від перевірки м'яса та стандартів для транспортних засобів, що працюють на природному газі, та закінчуючи безпекою хімікатів й іграшок, із тим щоб зменшити регуляторні відмінності і якості бар'єру для торгівлі.

В цілому, економічні відносини між Канадою та США, незважаючи на великі відмінності у розмірах та потужності, принесли користь обом країнам. Проте, канадці та американці мало хто поділяє фундаментальні цінності, у тому числі верховенство закону, між ними є важливі відмінності. Зокрема, канадці схильні розглядати уряд як більш позитивну силу у економіці, звідси готовність застосовувати інструменти державної політики, у тому числі корпорацією Crоwn., Для розвитку економіки та промисловості і для задоволення більш широких потреб Канади. Конституція США із її суворим поділом влади заснована на більшій недовірі уряду. Із точки зору Канади, досить важливо, щоб США розуміли законні інтереси та сподівання Канади, які відрізняються від інтересів Сполучених Штатів, так само, як для канадців важливо визнати заклопотаність США [48].

Проте залежність Канади від Сполучених Штатів вище, обидві країни потребують один одного. Подібно до того, як зміни у технології та регіональні або глобальні сили формували відносини у минулому, нові виклики, такі як зміна клімату та перетворення Азії у економічну державу, означає подальші зміни у майбутньому. Управління цими відносинами залишається фундаментальною проблемою для Канади [48].

Регіональна орієнтованість зовнішньоторговельних операцій Канади обумовлена в більшості випадків її географічною близькістю із США, і також тим фактом, що Канада являється членом Північноамериканської угоди про вільну торгівлю, у яке входить США та Мексика. Сьогодні роль Канади у світовому господарстві є досить значною. Як показує аналіз зовнішньоторговельних операцій Канади за останні три роки, країна відноситься до числа провідних торгових центрів світу. Основними статтями експорту Канади є автомобілі та запчастини, промислове обладнання, телекомунікаційне обладнання, хімікати, пластмаси, добрива, ліс та вироби із деревини, сира нафта, природний газ, електроенергія та алюміній [42].

Зовнішньоторговельний сектор є важливим для економіки Канади, оскільки забезпечує економічне зростання країни. Значну частку імпорту Канади складає іноземне обладнання і транспортні засоби. Сполученими Штатами Америки покривається більше 76% імпорту Канади Також важливо, що у промисловості Канади 45% активів контролюється іноземним капіталом. У результаті більшість стратегічних рішень у найважливіших секторах економіки Канади приймаються у результаті реалізації стратегій іноземних компаній. Отже, від рішень цих міжнародних корпорацій багато в чому залежить реакція економіки країни на мінливу кон'юнктуру світового ринку. Безумовно, це одна з проблемних зон економіки Канади, яка робить країну вразливою і залежною від зовнішньоекономічних, геополітичних чинників [42].

“НАФТА – це найгірша торгова угода, яка коли-небудь була ухвалена у США”, – [заявив Дональд Трамп](https://www.politico.com/story/2016/09/full-transcript-first-2016-presidential-debate-228761?lo=ut_b1) під час першої президентської дискусії в 2016 році. Він недавно [повторив цю думку](https://twitter.com/realDonaldTrump/status/1035908242277376001), й зазначив, що “США втратили сотні а то й тисячі підприємств та мільйони робочих місць” також через НАФТА. Хоча велика кількість американських виробників так би мовити переїхали на протязі останніх років саме до Мексики, де робоча сила обходиться значно дешевше, проте США збільшили торгівлю, і збільшили ефективність праці та збільшили ринки за рахунок вільної торгівлі. [49].

Однак об’єктивні розрахунки та звернення партнерів до Трампа не спрацювали, і він оголосив про початок перегляду умов NAFTA. Ні Мексиці, ні Канаді ідея не сподобалася з першого дня, але ніхто не сподівався, що буде далі.

І це сталося як завжди. »Трамп вів все, ігноруючи інтереси давніх союзників та усталені підходи і традиції дипломатії. Вже перші пропозиції американської сторони, зроблені більше року тому, містили аспекти, які були неприйнятні для Канади, так і для Мексики, і явно не обіцяли легких та дружніх переговорів.

Примітно, що оригінальна НАФТА колись жорстоко піддавалася критиці в Канаді, ставши головною темою парламентських виборів 1993 року. Потім канадській стороні вдалося переконати Сполучені Штати додати два розділи про екологію і довкілля та права робітників. Проте в 2017 році претензії стосовно даної угоди вже виникли тепер у Вашингтоні. [49].

Ще до початку офіційних переговорів, Канада та Мексика погодилися діяти разом , розуміючи, що вони безсумнівно програють "американському слону" по одинці . Більше того, інтереси в Мехіко та Оттаві були схожими і проявлялися в тому , щоб зберегти максимально статус-кво. Однак, як очікується, Сполучені Штати сконцентрують свій головний удар по Мексиці, з якою у неї значний дефіцит торгівлі. Натомість США продають більше Канаді, ніж купують, і такий рівень життя потенційно спростив переговори. [49].

Використовуючи свою історичну близькість до Сполучених Штатів, Канада підтримала позицію Мексики в переговорах, відкинувши найбільш несприятливі пропозиції офіційного Вашингтона до Мехіко. Переговори проходили досить повільно протягом року і не обіцяли досить швидкого укладення, поки раптом Дональд Трамп не [оголосив , що погодиться](https://www.whitehouse.gov/briefings-statements/remarks-president-trump-phone-call-president-pena-nieto-mexico-united-states-mexico-trade-agreement/)  з Мексикою щодо тексту нової угоди про вільну торгівлю. Канаду також запросили приєднатись, “якщо вона цього бажає”, – заявив Роберт Лейтхаймер торговий представник Сполучених Штатів [49].

І тут Канада опинилася в надзвичайно незручній ситуації, змушена конкурувати з часом, оскільки нова угода повинна бути представлена Конгресу не пізніше 30 вересня для завершення всіх обов’язкових етапів і підписана до 1 грудня – коли зміниться уряд в Мексиці. Крістія Фріланд, яка була здивована цією інформацією ,яка застала зненацька, мала скасувати свій візит до України та Франції і негайно поїхати у Вашингтон [49]. Хоча в торгівлі з Мексикою США найбільше дратували правила автомобільного виробництва, для Канади інші питання були принциповими. Згідно з повідомленнями ЗМІ, зараз найгостріші дискусії між канадцями та американцями ведуться з таких питань, як державні субсидії для сільського господарства, механізм врегулювання суперечок, фармацевтичні патенти, культурна політика, термін дії угоди та мінімальний неоподатковуваний мінімум канадського товари, що ввозяться до Канади.

І хоча для Сполучених Штатів більшість цих позицій мають суто комерційний характер, для Канади, враховуючи значно менший розмір її економіки, показники значно вищі. [49].

Підсумовуючи все вище сказане можна прийти до висновку , що на даний момент відносини між Канадою та Сполученими Штатами Америки переживають не найкращі часи , безпосередньо це зв’язано з президентством Дональда Трампа який у свою чергу говорив що НАФТА є найгіршою торгівельною угодою вкладеною США, об’єктивні підрахунки і прохання партнерів на Дональда Трампа не вплинули і він розпочав перегляд умов НАФТА.

**РОЗДІЛ ІІ. Економічні відносини між Канадою та Україною від 1991 і на сучасному етапі .**

**2.1. Зовнішньоекономічні відносини між Канадою та Україною після здобуття нею незалежності.**

Після розпаду СРСР захід був не готовий до такого швидкого проголошення незалежності країн членів радянського союзу , та на фоні цих подій Україна також проголосила незалежність 24 серпня 1991 року .[44]

12 вересня 1992 року набув чинності Закон України «Про правонаступництво України». Україна стала спадкоємцем третього у світі ядерного арсеналу [1, с. 34]. В цих подіях США відчували загрозу своїм національним інтересам. Політологи прогнозували, що на колишньому пострадянському просторі могла використовуватись ядерна зброя з метою досягнення політичних цілей. Тому США і інші держави підтримували Росію як домінанта й правонаступницю у даному регіоні. Якщо говорити про Україну в даному питанні то до неї велася політика несприйняття , проте в особі Канади Україна віднайшла підтримку та розуміння як друга і союзника.

Під час візиту українських делегатів в Канаді 22 вересня 1991 року на рівні міністрів закордонних справ було укладено Декларацію про відносини між Канадою та Україною[1, с. 35].

2 грудня 1991р. Канада однією із перших західних держав признала незалежність України і повістила про бажання розвивати із нею повноцінні двосторонні відносини [1, с. 35]

Можна припустити , що саме в цей час і почалися тісні відносини між Канадою та Україну , і саме у той час були закладені підвалини до поступового розвитку як політичних так і економічних відносин між цими двома країнами.

Також слід зазначити що, 25 грудня 1991 року У зверненні до Президента України Л. Кравчука прем'єр-міністр Канади Б. Малроні повідомив його, про бажання Канади встановити дипломатичні відносини із Україною. 27 січня 1992 року під час візиту міністра закордонних справ Канади Б. МакДугалла до Києва було укладено спільну декларацію про встановлення дипломатичних відносин між Україною та Канадою.

У декларації зазначається, що значна діаспора канадців які були українського походження постійно мріяла про незалежну Україну та глибоко, зацікавлена в розширенню канадсько-українських відносин [1, с. 35]. До речі важливість української діаспори в Канаді як вирішального чинника, що визначає специфіку українсько-канадських відносин, наголосив міністр закордонних справ Андре Веллет, який 31 березня 1994 р. підписав спеціальну угоду про партнерство між Україною та Канадою «...У нас з Україною особливі стосунки, враховуючи насамперед той фактор, що досить значна кількість, та великий відсоток українців живуть в Канаді» [6, с. 184].Саме Українська діаспора є однією із більших в Канаді. Близько 100 українців було обрано до провінційних законодавчих органів , майже тридцять були членами федерального парламенту , п’ять сенаторами та десять міністрами . Я веду то того що українці у Канаді мали становити значну політичну силу , що могло посприяти розвитку економічних відносин.

Економічна криза в Україні , і політичні труднощі стали основним чинником до активізації контактів із Канадою, пов’язаних із гуманітарною так і з економічною допомогою. 7 липня 1992р. відбувся візит міністра промисловості, науки та технологій Канади М. Вілсона, в ході якого було підписали Декларацію про економічне співробітництво між Канадою та Україною. 28 вересня 1992 року в Нью-Йорку міністри закордонних справ підписали Меморандум про взаємопорозуміння щодо консультацій між урядом Канади та урядом України. Але ці зустрічі не привели до реального пожвавлення співробітництва через невизначеність ситуації в Україні у 1992 - на початку 1994 pp [6, с. 187].

Також велике значення для молодої української держави був офіційний візит генерал-губернатора Канади Р.-Дж. Ґнатишина в України 28 вересня - 1 жовтня 1992 року. Це був найперший візит урядового чиновника такого високого рівня західної держави. Цей крок з боку Канади показав визнання України повноцінною державою та був рішучим прихильником політичного іміджу Києва у світі. 17 грудня 1993 р. виступаючи перед українськими урядовцями і канадськими діловими колами в Монреалі, міністр закордонних справ Канади Андре Уеллет оголосив про намір Канади будувати з Україною відносини особливого партнерства. Канадські діячі підкреслили на стратегічному становищі України в новій геополітичній ситуації у східноєвропейському регіоні.

Міністр закордонних справ України 1 квітня 1994 року описав політичну підтримку уряду Канади так: «Ми вдячні Канаді за ту підтримку, яку вона надає нашій країні на міжнародних форумах. Не буде перебільшенням сказати, що підтримка Канади під час засідань Ради міністрів закордонних справ НБСЄ в Римі та Ради Північно-Атлантичного співробітництва в Брюсселі була вирішальною для запобіганню спроби ізолювати Україну на міжнародному рівні» [6, с. 217].Можна сказати , що Канада, надаючи допомогу Україні в критичний момент, проявила себе як вірного друга та союзника нашої країни на міжнародній арені .

Канадсько-українська міжурядова економічна комісія (МЕК) була створена в 1994 р. угодою про економічне співробітництво. Перше засідання Комісії відбулося в Києві в 1996 році. Одне з останніх засідань відбулося в Оттаві в жовтні 2001 року. Основними завданнями МЕК є розвиток ділових відносин між Канадою і Україною та подолання бар’єрів на шляху двосторонньої інвестицій та торгівлі. МЕК прагне залучити ділову спільноту Канади через робочі групи, що працюють у сільському господарстві, енергетичному секторі та будівництві .

Слід також зазначити , що двостороннє технічне співробітництво має на менті поглибити існуючі особливі політичні та економічні зв'язки між Канадою та Україною шляхом підтримки демократичного розвитку і переходу до ринкової економіки. [1, с. 35].

Канадська програма технічного співробітництва із Україною розпочалася в липня 1991 року. Їм керує відділ Центральної та Східної Європи Канадського Агентства Міжнародного Розвитку (раніше Центральний та Східноєвропейський офіс допомоги Міністрества закордонних справ та міжнародної торгівлі Канади). Дана програма співробітництва зміцнює особливе партнерство між Канадою та Україною та сильно залучає культурні зв'язки української громади в Канаді.

Програма має три основні завдання: підтримати перехід до ринкової економіки, сприяти демократичному розвитку та активізувати канадські торгівельно-інвестиційні відносини з Україною. На сьогодні програма двостороннього технічного співробітництва виділила близько 122 мільйонів доларів на реалізацію близько 100 проектів. [1, с. 35].

Канадська програма технічного співробітництва з Україною фокусується на проектах, котрі дають негайну можливість досягти додаткових реформ або збільшити спроможність установ і організацій скоростатися можливостями, вже створеними реформами, розпочатими в інших місцях.

У той же час, реформи, підтримувані проектом Канадської програми технічного співробітництва, повинні бути незворотними. Програма технічного співробітництва Канади з Україною не обмежується окремими секторами.

Основними компонентами Канадської програми технічного співробітництва із Україною у 1998 році є:

1. Розвиток приватного сектора. Діяльність у цьому напрямі забезпечує підтримку українського приватного сектору, що розвивається. Ініціативи орієнтовані на розвиток малого бізнесу, середніх та малих підприємств, навчання економічному менеджменту, розвитку кредитних спілок.

2. Демократичний розвиток у державному управлінні. Ініціативи зосереджені на зміцненні демократичних підходів , розвитку професійної громадської та державної служби та підтримці формування сучасної правової та судової системи.

3. Стимулювання торгівлі та інвестицій. Канадська програма технічного співробітництва може надавати пряму підтримку для деяких видів проектів, спрямованих на активізацію торгівельних й інвестиційних зв'язків Канади із Україною. Програма відродження Східної Європи сприяє розвитку спільних підприємств і інвестиційних можливостей у Україні шляхом розподілу витрат.

У галузі енергетики Канада внесла вагомий внесок як через реалізацію багатосторонніх ініціатив, так і через реалізацію власних програм в Україні. Зобов'язання, взяті Канадою у 1994 році в розмірі 24 мільйони доларів по причині закриття Чорнобильської АЕС, склали приблизно одну восьму зобов'язань, отриманих від усіх країн Великої Сімки. Канадське Агентство Міжнародного Розвитку підтримало різноманітні екологічні проекти , енергетичні а також і ядерні проекти [1, с. 35]. Тристороння угода нарешті дозволила Канаді позбутися кайданів, які заважали їй здійснювати тісну співпрацю з Україною, оскільки Канаді довелося діяти в фарватері зовнішньої політики США, яка обмежувала економічну допомогу Україні до вирішення "ядерного» питання. 25 березня - 1 квітня 1994р. А. Уеллета здійснив візит до України, під час якого було підписано Спільну Декларацію про спеціальне партнерство між Україною та Канадою та ряд угод, які мали створити правову та договірну базу для економічного співробітництва між нашими країнами. Канада надала допомогу для вирішення певних соціальних та екологічних проблем, демонтажа ядерної зброї та підтримки ядерної безпеки в Україні. Оттава також пообіцяла підтримати Україну в МВФ та організації економічного співробітництва та розвитку й допомогти їй приєднатись до ГАТТ. Андре Уеллет сказав, що питання підтримки України з боку міжнародного співтовариства повинні розглядатися «великою сімкою в Неаполі за сприяння Канади» [1, с. 35].

Україна і Канада виступають за розвиток економічного співробітництва, на основі принципів рівності, недискримінації та взаємної вигоди. Це створило певні передумови для подолання перешкод України економічному протекціонізму та дискримінаційних правових норм ,які, так би мовити , були запроваджені західними країнами під час холодної війни для можливих країн-конкурентів, що дозволило розпочати складний процес вступу у світову ринкову економіку та систему.

Канада також надала значну допомогу уряду України, як фінансово так і технічно, у програмі запровадження національної валюти – гривні.

Економічна криза та спад виробництва в Україні призвели до того , що саме економічні проблеми стали основним змістом візиту Президента України Леоніда Кучми до Канади 23-27 травня 1994року. Під час візиту вони підписали Договір про дружбу та співробітництво та низку угод, котрі заклали основи у сфері двосторонніх військових відносин, Угоди про економічне співробітництво та сприяння розвитку та захисту інвестицій. Ці документи заклали політичну основу для довготривалого та конструктивного партнерства на двосторонній та багатосторонній основі.

Висновком може слугувати те, що саме після розпаду СРСР та до кінця ХХ століття Канада намагалася як найбільше допомогти Україні у становленні її політичної та економічної стабільності, це проявлялося в різноманітних угодах між Україно та Канадою в ті часи , також підтримкою на міжнародній арені ,підтримкою як в економічній сфері так і в гуманітарній , також слід згадати те що Канада найперша західна країна яка визнала незалежність України.

Історичні зв'язки дружби, які були зроблені поколіннями української міграції в Канаду, підкріплюються спільними цінностями та інтересами для вироблення зрілого, збалансованого та взаємовигідного партнерства[44].

Слід не забувати про значний внесок української діаспори в Канаді , яка тим чи іншим чином вплинула на подальший розвиток відносин між нашими двома країнами , оскільки як я згадував раніше, що велика кількість українців займали досить високі посади в урядових колах в Канаді , і говорити про те що це ніяк не впливає на розвиток двосторонніх відносин ,це значить припускатися великої помилки, остаточно можна сказати що відносини між цими країнами посилюються теплими міжлюдськими зв'язками, які перетворилися в 1,3 мільйона сильних україно-канадських спільнот[44].

**2.2. Відносини між Україною та Канадою в сфері економіки на сучасному етапі**

Перемога демократії в Україні на почату ХХІ століття дала змогу Україні та розширила перспективи для розвитку україно-канадських відносин. "Визнання Канадою незалежності України та рішення, яке було прийняте незабаром, встановити дипломатичні відносини, стали для України історичними подіями, оскільки вони без перебільшення відкрили для нашої країни шлях до світової спільноти.”, сказав Президент України Леонід Кучма , яке адресував Генерал-губернатору Канади Адрієн Кларксон з нагоди десятої річниці встановлення дипломатичних відносин між двома країнами, про що було оголошено Послом України в Канаді Юрієм Щербаком тридцятого січня 2005 року на "Українському вечорі”, який відбувся в Національному архіві Канади за ініціативою Посольства України в Канаді [4, с. 266].

Тісні відносини між Україною та Канадою мають місце у багатьох сферах:

- економічне співробітництво;

- культурне;

- екологічні тощо.

Тільки у 2004 році товарообіг між Україною та Канадою майже подвоївся, досягнувши 83 мільйонів доларів США. Більше того , український експорт до Канади збільшився на 170 % за рік . Така позитивна динаміка співпраці між двома країнами була відзначена на сьогоднішній (22 лютого) зустрічі Віце-прем'єр-міністра Михайла Гладія та посла Канади в Україні Дерека Фрейзера. Ці успіхи стали оптимістичним підґрунтям для обговорення порядку денного четвертого засідання Українсько-Канадської міжурядової економічної комісії, яке відбудеться в середині травня цього року в Оттаві (Канада) [3, с.9].

Також передбачаються пропозиції щодо розширення співробітництва у, промисловості , сільському господарстві , будівництві, і нафто-газовому секторі , що безперечно є великим плюсом для подальшого розвитку економічних відносин, і ще більшою співпрацею між Канадою і Україною.

7-8 грудня 2006 року в Міжнародному інституті менеджменту (МІМ-Київ) відбулися Канадські дні торгівлі в Україні, організовані Посольством Канади в Україні за сприяння МІМ-Київ, Ради конкурентоспроможності України та закордонних справ Українського центру сприяння інвестиціям (ІnvеіtUkrаіnе).

7 грудня на пленарному засіданні обговорювались загальні перспективи поглиблення економічного співробітництва між Канадою та Україною, покращення інвестиційного клімату, використовування іноземного досвіду, залучення інвестицій тощо.

Надзвичайний і повноважний Посол Канади в Україні Абайна Данн, відкриваючи пленарне засідання, зазначила, що Україна є країною значних можливостей для розвитку бізнесу, наприклад великого, і це являється підставою для вступу України до Світової організації торгівлі. Також, торкаючись теми наступних засідань секції пані Посол, , відзначила , що енергетичний сектор та транзитні системи можуть бути особливо привабливими для інвестицій у нашій країні.

Досвід конкурентоспроможності Канади є особливо цінним, оскільки він є однією з перших 20 найбільш конкурентоспроможних країн світу, де конкурентоспроможність, соціальна відповідальність та стійкий розвиток є пріоритетними для влади та країни в цілому.

Завершуючи свою промову, Юрій Полунєєв зазначив, що в Україні ідею конкурентоспроможності намагаються затвердити на найвищому рівні РКУ та МІМ-Київ, найстарішої вітчизняної бізнес-школи, котра дає українському бізнесу дуже актуальну освіту.

Спільна декларація 1994 року про "Особливе партнерство", яка була оновлена ​​у 2001 році та знову в 2008 році, визнає допомогу Канади для розвитку України і важливість подальшого двостороннього співробітництва[44].

Можна сказати що, поновлення даної декларації говорить про те що Канада не збирається завершувати двостороннє партнерство, і про те що Канада зацікавлена у відносинах з Україною .

Канада співпрацює з урядом України і іншими партнерами із розвитку, щоб швидко здійснити важливі реформи, необхідні для того, щоб Україна реалізувала свій економічний потенціал і створила міцне державне інституційне і правове середовище для тісної інтеграції із Європою.[44].

Канада є провідним партнером України у таких сферах: демократія і управління, управління макроекономічним і фінансовим секторами, запобігання торгівлі людьми, правова, , розвиток громадянського суспільства, правоохоронна і судова реформа, сільське господарство, децентралізація і місцевий економічний розвиток, розвиток малого і середнього бізнесу, свобода засобів масової інформації та заохочення, та захист прав людини, включаючи свободу віросповідання. На додаток до участі в численних двосторонніх та багатосторонніх місіях спостереження за виборами, Канада послідовно підтримує спроможність виборчої системи в Україні.[44].

Стосовно торгівлі, то між Україною та Канадою досить тісні торгівельні зв’язки, український ринок є досить важливим для Канади, який розвивається з особливими можливостями для канадських підприємств, але якщо порівнювати двосторонній товарообіг то у 2014 році він скоротився порівняно з 2013 . Був 322 мільйони доларів а став 244 мільйони. В 2014 експорт товарів з України становив 145 мільйонів доларів а в 2013 він був більшим 210 мільйонів доларів. Це говорить про невеликий спад економічного співробітництва між Канадою та Україною.

Найвищим експортом є мінеральні палива та масла, риба і морепродукти, лікарські препарати , м'ясо та техніка. Імпорт товарів у Канаді знизився з 113 мільйонів доларів США у 2013 році до 99 мільйонів доларів у 2014 році, а імпорт найвищої мінеральної сировини складався з мінерального палива та мастил, виробів з чорних металів, мінеральних добрив та тканих одягу.[44].

Але якщо більш детально вдаватися до точних цифр то за даними Державної служби статистики України: “обсяг двосторонньої торгівлі товарами між Канадою та Україною в 2014 році склав 263,8 млн. Дол. США (на 12,2% менше, ніж у 2013 році).

Експорт товарів з України до Канади збільшився на 38,8% і склав $ 72,6 млн., А імпорт з Канади в Україну зменшився на 19,2%, склав $ 191,2 млн. Дол. США.

Обсяг двосторонньої торгівлі послугами між Канадою та Україною в 2014 році становив 125,3 млн. Дол. США (на 21,9% менше, ніж у 2013 році).

Експорт послуг з України до Канади скоротився на 15,9% і склав $ 86,7 млн., А імпорт з Канади в Україну скоротився на 21,9%, склав $ 125,3 млн. Дол. США.

У першому кварталі 2015 року експорт товарів з України до Канади склав 7,57 млн. Дол. США (на 43,6% менше, ніж за аналогічний період 2014 року), а імпорт з Канади в Україну склав 26,6 млн. Дол. США (на 54,8% менше, ніж за аналогічний період 2014 року ) Двосторонній торговельний баланс товарів в Україну за цей період був негативним - 19,03 млн. Дол. США.

Обсяг двосторонньої торгівлі послугами між Канадою та Україною в першому кварталі 2015 року: експорт - 15,2 млн. Дол. США (79% від відповідного періоду 2014 року) та імпорт - 13,85 млн. Дол. США (68% від аналогічного періоду 2014 року). Двосторонній торговельний баланс послуг України за цей період був позитивним - $ 1,34 млн. Дол.”

Структура експорту з України до Канади являє собою мідні вироби, мінеральне паливо, нафтопродукти та нафтопереробна продукція, чорні метали та вироби, ядерні реактори, котли, машини та добрива.[43]. Тобто за 2013-2015 роки значного прориву в економічних відносинах між Україною та Канадою не було , а навпаки навіть почали зменшуватися, але не так сильно.

Також слід зазначити про досить часті зустрічі високого рівня між Україною та Канадою, а саме в період з 2013-2015 рік колишній прем’єр-міністр Канади відвідав Україну 4 рази.

Президент Порошенко відвідав Оттаву у вересні 2014 року та виступив з промовою до парламенту. Прем'єр-міністр України Арсеній Яценюк перебував у Канаді у липні 2015 р., а міністр закордонних справ Павло Клімкін відвідав Оттаву у квітні 2015 р., також міністр сільського господарства України Олексій Павленко відвідав у березні 2015 року.[43].

Якщо узагальнити, то в даний період значного прориву в економічних відносинах між даними країнами не було , але на сьогоднішній момент відносини між Канадою і Україною значно посилилися.

У 2017 році торговельно-економічні відносини між Україною і Канадою отримали позитивну динаміку до збільшення обсягів двосторонньої торгівлі, що позначене набуттям чинності Угоди про вільну торгівлю між Україною і Канадою (Угода). Вперше з 2014 року вдалось здолати негативні тенденції у двосторонній торгівельній співпраці. Слідуючи данним Державного комітету статистики України за 9 місяців 2017 загальний обсяг торгівлі між Канадою та Україною складав 327,6 мільйонів доларів США (з них, загальний експорт - 98,2 мільйони доларів США, загалом імпорт становив - 229,4 мільйони доларів США, сальдо - мінус 131,2 млн дол. США).Відповідно до відомостей Державного комітету статистики України за 9 міс. 2017  порівняно з аналогічним періодом 2016 обсяг двосторонньої торгівлі товарами між Україною та Канадою суттєво збільшився та складав 230,2 млн дол. США (за три квартали 2016 - 140,7 млн дол. США). Експорт українських товарів до Канади зріс на 65,3% та склав 33,9 млн дол. США.  Імпорт товарів з Канади до України також зріс на 63% і становить 196,3 млн дол. США. Сальдо двосторонньої торгівлі товарами традиційно залишається для України негативним – 162,2 млн дол США.[43]

За даними офіційного сайту посольства України в Канаді «В структурі українського експорту товарів до Канади переважали поставки:

- міді і виробів з неї - 13,2%;

- екстрактів дубильних - 11,1%;

- реакторів ядерних, котлів та машин – 9,9%;

- засобів наземного транспорту (крім залізничного) - 9,1%;

- продуктів переробки овочів - 7,4%;

- чорних металів - 6,2%;

- молока та молочних продуктів, яєць птиці, натурального меду - 5,1%;

- залізничних локомотивів - 4,4%.

В загальній структурі канадського імпорту товарів до України домінували поставки:

- палива мінерального, нафти та продуктів її перегонки – 59,7 %;

- реакторів ядерних, котлів та машин – 9,4 %;

- фармацевтичної продукції – 9,1%;

- рибної продукції – 7,3%;

- засобів наземного транспорту – 4%.

Аналогічно товарообігу, за три квартали 2017 збільшилась двостороння торгівля послугами, що склала 97,4 млн дол. США, з яких 64,3 млн дол. США припало на експорт з України (+9%) та 33,1 млн. дол. США (+15%) – на імпорт. Сальдо у торгівлі послугами для України позитивне та складає 31,3 млн дол. США. Левову частку українського експорту послуг складають: ІТ-сфера – 62%; переробка матеріальних ресурсів - 12,4%; ділові послуги - 10,8%; транспортні послуги - 9,4%. Імпорт послуг з Канади на 60,9% складався з державних та урядових послуг, на 27,7% - з ділових, на 5,6% - з транспортних.

Відповідно до наявних даних Державного комітету статистики України станом на 01.10.2017 обсяг канадських інвестицій в економіці України становить 48,5 млн дол. США (станом на 01.01.2017 - 41,1 млн дол. США)». [43].

Отже, якщо порівнювати роки від 2013-2015 то значного розвитку економічних відносин не було , але збільшилась зацікавленість Канади до України, що посприяло подальшій співпраці цих двох країн, оскільки станом на 2017 рік збільшилась двох-стороння торгівля послугами, імпорт товарів з Канади в Україну зріс , також експорт товарів з України значно зріс, що є дуже позивним для розвитку економіки як України так і для Канади.

**2.3. Канадсько-українська угода про вільну торгівлю(СUFTА)**

26 січня 2015 р. Міністр міжнародної торгівлі Канади Ед Фаст і Міністр економічного розвитку та торгівлі України Айварас Абромавічюс оголосили про поновлення переговорів щодо укладання Угоди про вільну торгівлю між Канадою і Україною щодо сприяння зросту і процвітання в Україні.

14 липня 2015 р. - в рамках робочого візиту до Канади Прем'єр-міністра України Арсенія Яценюка було підписано документ про завершення переговорів щодо створення ЗВТ між Україною і Канадою.

11 липня 2016 року прем'єр-міністр Канади Трюдо, президент України Порошенко і прем'єр-міністр Гройсман стали свідками підписання в Києві важливого етапу "Угоди про вільну торгівлю між Канадою і Україною".

Положення Угоди про вільну торгівлю між Україною і Канадою передбачають заглиблення торговельно-економічного співробітництва, включаючи в себе торгівлю промисловими і сільськогосподарськими товарами і захист інтелектуальної власності і також регулювання державних закупівель.

Коли Угода вступить в силу, Канада відразу надає українським експортерам безкоштовний доступ до 98% свого товарного ринку. Проте Україна повністю скасовує імпортні мита і матиме перехідний період до лібералізації ринку.[43].

Дана угода є гарною змогою до посилення міцних економічних відносин між Канадою та Україною, ця угода дасть змогу Українським товарам потрапити на канадські ринки що є позитивним моментом для України.

Угода набрала чинності 1 серпня 2017 року. У довгостроковій перспективі для бізнесу Угода буде можливістю диверсифікувати торгові потоки, стане стимулом для модернізації українських підприємств і для виробництва товарів із високою доданою вартістю для експорту до Канади.[43].

Проте на додаток до отримання комерційних вигід для канадських підприємств CUFTА підтримає зусилля уряду України щодо економічних реформ та розвитку, зміцнить партнерство між Канадою та Україною для досягнення миру і процвітання, і також допоможе прокласти шлях до довгострокової безпеки, стабільності і широкомасштабний економічний розвиток в Україні.[47].

Україна є досить перспективним ринком що розвивається , із можливостями у сільському господарстві і сільськогосподарських продуктах (включаючи рибу і морепродукти), промислових товарів, таких як вироби із чорної металургії, сільськогосподарської техніки, аерокосмічних виробів, пластмас .

Також CUFTА дозволить канадським експортерам скористатися перевагами цих можливостей, забезпечуючи покращені умови доступу до ринку, включаючи ліквідацію тарифів[47].Що безсумнівно є позитивним моментом для канадських експортерів

CUFTА включає: розділи в областях доступу до ринків товарів; правила походження та процедуру походження; сприяння торгівлі; надзвичайні заходи та торгові засоби; санітарні та фіто-санітарні заходи; технічні бар'єри у торгівлі; державні закупівлі; конкурентна політика, монополії та державні підприємства; інтелектуальна власність; електронна комерція; праця; навколишнє середовище; торговельне співробітництво; інституційні положення; та врегулювання спорів. Угода буде підтримувати канадський бізнес, поглиблювати торговельні зв'язки і надалі зміцнювати двосторонні відносини Канади із Україною. CUFTА також посилить співпрацю, забезпечить більшу прозорість у регуляторних питаннях та стримує зниження операційних витрат для підприємств.[47].

Щодо основних моментів то після набуття чинності Угоди Україна негайно скасує тарифи приблизно на 86 відсотків нещодавнього імпорту в Україну із Канади, при цьому баланс тарифних поступок буде здійснюватися протягом періодів до семи років. Це включає у себе скасування Україною тарифів на весь канадський експорт промислових товарів, риби і морепродуктів і ліквідацію переважної більшості сільськогосподарських тарифів України. Ключовими продуктами, які отримують прямий або кінцевий доступ до безмитного споживання, включають яловичину, зерно, олію каноли, оброблену їжу, корм для тварин, морожену рибу, ікру, деякі вироби із чорної і сталевої промисловості, промислові машини, пластикові вироби та косметику. Тарифи також будуть усунені на свіжу і охолоджену свинину, тоді як заморожена свинина, і також окремі свинини та жири будуть отримувати вигоду з щорічної квоти безмитного тарифу, котра перевищує поточний експорт з великим запасом[47].

Одним з моментів є те що, Канада негайно скасує тарифи на 99,9% імпорту із України. Це включає скасування Канадою тарифів на всі вироби промислової продукції, риби і морепродуктів та 99,9% імпорту сільськогосподарської продукції з України. Основні продукти із України, котрі отримають цей безмитний доступ, включають соняшникову олію, цукристі і шоколадні кондитерські вироби, хлібобулочні вироби, горілку, залізо і сталь, одяг, кераміку та мінерали[47].

Також одним з основних моментів даної угоди є виключення всіх квотних тарифів на продукти із боку Канади (молочні продукти, м'ясо птиці і яйця), також не було збільшено чи встановлено імпортні квоти на ці продукти. Відповідно, ця Угода не вплине на систему управління поставками та її три основні елементи (контроль виробництва, контроль імпорту та контроль цін).

Угода містить цілий ряд дисциплін та зобов'язань стосовно нетарифних заходів, які допоможуть гарантувати, що прибуток на ринок не обмежується невиправданими торговельними бар'єрами.

Також в даній угоді зазначено про зобов'язання, пов'язані зі спрощенням торгівлі, призначені для скорочення бюрократії на кордоні.

CUFTА надасть компаніям пільговий доступ до можливостей закупівель на центральному рівні державного управління в обох країнах. Канадські постачальники матимуть право на чесне, недискримінаційне та передбачуване ставлення до участі у тендері на можливості закупівель, що надаються українськими центральними органами влади, включаючи державні департаменти та агентства, а також кілька державних підприємств, таких як аеропорти, поштові системи та громадський транспорт (залізничні перевезення і системи метро)[47].

Угода включає зобов'язання, пов'язані з захистом та дотриманням прав інтелектуальної власності (ІP), що дозволить канадським правозахопленим особам вести справи на українському ринку з більшою довірою.

CUFTА викладає зобов'язання щодо високих екологічних стандартів, що відображає взаємне зобов'язання Канади та України щодо захисту навколишнього середовища.

CUFTА викладає зобов'язання, що стосуються праці; зокрема, комплексні зобов'язання щодо дотримання широкого кола міжнародно визнаних трудових прав, а також механізму врегулювання суперечок, що забезпечує дотримання цих зобов'язань.

Щоб полегшити торгівлю цифровою економікою, глава CUFTА щодо електронної комерції зобов'язує Канаду та Україну не стягувати мито та інші збори за цифрові продукти, які передаються електронним способом.

Угода також включає розділ про співробітництво у сфері торгівлі, в якому Канада та Україна домовляються сприяти співпраці, яка допоможе забезпечити вигідність, пов'язану з CUFTА [47].

CUFTА покращить доступ на ринок промислових товарів Канади, скасувавши всі тарифи на такий експорт в Україну. Експорт промислових товарів Канади в середньому становив 161,7 млн. Доларів щорічно з 2014 до 2016 року. Після набуття чинності Угодою Україна скасує тарифи приблизно на три чверті промислових товарів, при цьому баланс стає безмитним протягом семи років.

Основні канадські виробничі товари, що користуються винятком таких тарифів, включають: сталь, промислові машини, вироби із пластмас та косметики[47].

Якщо говорити про сільське господарство , то Україна повністю скасовує значну більшість сільськогосподарських продуктів.

Основні сільськогосподарські продукти, що користуються цим безмитним доступом, включають яловичину, свіжу і охолоджену свинину, боби, зерно, рапсове масло, продукти харчування і корми для тварин. Свиняча заморожена і певна кількість свинини та жирної маси виграє від великої квоти безмитної тарифної ставки, котра за великим рахунком перевищує поточний обсяг експорту Канади в Україну [47].

Також Канада є одним із найпопулярніших постачальників риби та морепродуктів в Україну, експорт якого з 2014 до 2016 року становитиме у середньому 26,6 мільйонів доларів на рік. У цей період основний експорт включав заморожені яловичину, заморожені креветки, морожену капусту, ікру лососеву і заморожену скумбрію

За умовами CUFTА Україна негайно скасує всі тарифи на продукцію риби і морепродуктів, включаючи високі тарифи на готову або консервовану рибу і морепродукти, такі як ікра і замінники ікри, а також свіжу, або заморожену рибу[47].

Що стосується сільсько-господарської продукції, то Угода передбачає нульові ставки мита на всю сільськогосподарську продукцію, за винятком 108 тарифних ліній ,котрі можна експортувати безмитно в рамках глобальних квот Канади. До них належать , молочні продукти (молоко, вершки, йогурт, масло), птиця , яйця та яєчна продукція, сири та цукор. Винятком становлять лише автомобілі – у них перехідний період становить 7 років, протягом якого мита будуть поступово знижуватись до 0%. Аналіз CUFTА вказує, що найбільшу вигоду від скасування мита матимуть українські виробники одягу (скасують мито 17,2%) та взуття (9,7%), представники машинобудування ( 5,6%) та хімічної промисловості (4,5%), а також фермери (4,5% для овочів та фруктів).

У випадку з Канадою ситуація складніша. Відразу після набуття чинності угоди мита будуть скасовані лише для 72% канадських товарів. Податки на решту 27% будуть припинені з перехідним періодом в 3, 5 та 7 років. Крім того, угода передбачає часткову лібералізацію важливих для України сільськогосподарських товарів, а також тарифних квот та деяких товарів. Угода також врегульовує нетарифні бар’єри для торгівлі, оскільки відмінності між канадськими та українськими вимогами у сфері якості та безпеки продукції, сертифікації, маркування, можуть стати джерелом необґрунтованих обмежень вільної торгівлі.

У рамках CUFTА Україна та Канада показали свої зобов’язання відповідно до положень Угоди СОТ про технічні бар’єри в торгівлі. Існує також прозорий механізм розробки та використання технічних регламентів, а також процедур оцінки відповідності.

Угода також передбачає обмін інформацією між двома країнами, що допоможе сторонам краще зрозуміти законодавчі, юридичні вимоги та потенційні проблеми для експортерів та імпортерів.

Скасування мита поширюється лише на товари, що походять з України чи Канади. Угода включає прозорі правила визначення країни походження – товари мають бути повністю виготовлені в одній із країн, або бути достатньо обробленими відповідно до детальних правил походження[47].

Угода передбачає взаємний доступ сторін до всіх необхідних нормативно-парвових актів у сфері торгівлі. CUFTА стимулює автоматизацію митних процедур та використання ІT-технологій, й також створення системи подання скарг на митні служби. Усі ці заходи спрямовані на спрощення доступу бізнесу на ринків обох країн. У разі значного збільшення імпорту з Канади після скасування ввізних мит Україна буде мати право на застосування надзвичайних гарантій стабілізації ситуації. Зокрема, під час перехідного періоду можливі тимчасові підвищення тарифів для запобігання значної шкоди для національно виробника в Україні . Дана угода підтверджує зобов’язання України і Канади в межах Угоди про застосування санітарних і фіто-санітарних норм СОТ. Остання передбачає право країн-членів СОТ, вжити заходів щодо охорони здоров’я громадян за умови наукового обґрунтування та відсутності штучних бар’єрів у торгівлі.

Зона вільної торгівлі являє собою створення очікуваного та справедливого торгового середовища, яке допоможе захистити інтереси споживачів. Тому угода має розділ, спрямований на запобігання анти-конкурентній поведінці в рамках вільної торгівлі між Україною та Канадою. Зокрема, природні монополісти та державні підприємства України та Канади повинні дотримуватися правил чесної конкуренції при здійсненні делегованих державою повноважень ,а також запобігати дискримінації в експорті монопольних товарів [47].

Угода надає компаніям та підприємствам обох країн можливість приймати участь у процедурах державних закупівель. Підприєства матимуть право на справедливий та недискримінаційний доступ до державних закупів, урядами обох країн, включаючи закупівлю державних підприємств (залізниць, аеропортів , громадського транспорту, поштових мереж,).

CUFTА також передбачає співпрацю між Україною та Канадою у сфері захисту прав інтелектуальної власності. Угода підкреслює важливість захисту прав інтелектуальної власності для посилення конкуренції, розвитку інновацій притягнення інвестицій.

Сьогодні електронна комерція міцно закріпилась у нашому житті. Важливість електронної комерції відображається також у угоді про вільну торгівлю між Україною та Канадою. Обидві країни погоджуються не застосовувати митні або будь-які інші збори на продукції, що постачається в електронному вигляді. Це полегшить бізнес-процеси для підприємств, що займаються торгівлею в інтернеті [47]

Взагалом дана угода є гарною рушійною силою до подальшої співпраці між Канадою та Україною, та дасть змогу цим двом країнам тісно співпрацювати в сфері економіки та двохсторонньої торгівлі .

Також дана угода є досить важливою як для України так і Канади , для України ця угода є позитивною оскільки з’являється зона вільної торгівлі , пільги, також Канада надає українським експортерам 98 відсотків свого товарного ринку , а для Канади ця угода є корисною тому що, з’являються нові ринки збуту , нові можливості для інвестицій і збільшенню робочих місць як для українців так і для канадців , також дана угода є першою FTА яку Канада підписала в Україні .

**РОЗДІЛ ІІІ. Відносини Канади та Європейського Союзу у сфері економіки від 1991 і до сучасності**

**3.1. Економічні відносини між Канадою та ЄС в кінці ХХ на поч. ХХІ ст.**

Канада є однією з восьми країн світу, котра не мала особливих преференційних торгівельних відносин із ЄС. Торгові угоди між ЄС та Канадою сприяли діючим двостороннім відносинам. У рамках Угоди про комерційне та економічне співробітництво 1976 року було створено спільний комітет з питань співробітництва для сприяння торгівлі між Канадою та ЄС. Європа на той час привертала увагу Оттави головним чином як регіон, звідки виникла найбільша небезпека початку Третьої світової війни, а також підтримки сепаратистів Квебеку. Політика «третьої альтернативи», якак була розроблена урядом ліюералістів П. Трюдо, включала заходи, спрямовані на створення в Європі «противаг» домінуванню американців у зовнішній торгівлі Канади. Пан Трюдо витратив чимало зусиль та часу, щоб забезпечити укладення в 1976 році Генеральної угоди про торгівельно-економічне співробітництво із Європейським Економічним Співтовариством.

Однак ця угода не виправдала очікувань канадців, та Європа не стала «противагою». Укладаючи угоди про вільну торгівлю зі Сполученими Штатами та Мексикою, консервативний уряд відновив зусилля своїх попередників щодо виведення торгово-економічних зв’язків Канади з Європою на новий рівень. Але, по-перше, європейці були заклопотані інтеграційними процесами в континенті, по-друге, за існування НАФТА на ще більших засадах, аніж у 1970-х роках, вони були розглядати Канаду як одну із частин єдиного північноамериканського торгово-економічного об'єднання, і тому вважали, що необхідно перш за все домовитись з його провідною складовою, тобто із Сполученими Штатами [43]. Як результат, Канада, котра могла бути поза економічною віссю Вашингтон-Брюссель, не без труднощів вдалося долучитись до їх переговорного процесу та укласти у 1990 році Трансатлантичну декларацію про економічну співпрацю з Європейським Співтовариством, котра фактично не працювала.

Закінчення холодної війни підштовхнуло Канаду переосмислити пріоритети своєї міжнародної політики в Європі та відсунути питання європейської безпеки на другий план й домовитись з Європейським Союзом щодо нових економічних відносин. Це було тим більше необхідним, оскільки в Канаді були постійні суперечки та конфлікти з приводу накладення європейськими партнерами різних обмежень та заборон канадського експорту товарів. У той же час європейці все частіше діяли не поодинці, а як єдиний фронт, у межах усього Союзу [43]. США підписали План дій з ЄС у 1995 році для розвитку всебічної співпраці, тоді як у Канаді подібна угода зупинилася через серйозний конфлікт із Іспанією щодо розміру вилову кількості риби іспанцями у районі Ньюфаундленду.

Розбіжності були вирішені лише через рік, коли остаточно було підписано Спільну політичну декларацію про відносини між Канадою та Європейським Союзом та канадсько-європейський План спільних дій. Однак навіть після цього Оттава мусила займатися не стільки виконанням Плану, скільки пом’якшенням наслідків майбутньої інтеграції у Європі, як , наприклад запровадження євро та розширення безпосередньо самого Союзу. У той же час Оттава наполегливо, але без особливих успіхів агітувала за створення американсько-європейської зони вільної торгівлі на Північноатлантичному регіоні[43].

Двосторонні відносини Канади з європейськими країнами також розвивалися неоднозначно. Крім «рибної війни» із Іспанією, під час якої канадці не зупинялися перед тим як використовувати свої військові судна, у відносинах з Францією не все пішло добре. Час від часу розвиток цих відносин був порушений спалахами загострення у зв’язку з подальшими акціями французів на підтримку сепаратистів Квебеку. Так, навесні 1999 року Париж без попередньої консультації з Оттавою надіслав запрошення до Квебеку на зустріч міністрів суверенних держав з питань розвитку та культури.

У відповідь на це, уряд Канади демонстративно відмовився від участі у нараді. Спільна політична декларація 1996 р. про відносини ЄС та Канади і План дій Канади і ЄС дозволили сформулювати цілі щодо розширення відносин не тільки у торговельно-економічній сфері, але й у галузі внутрішньої і зовнішньої політики. На саміті у Оттаві в грудні 2000 р. лідери Канади і ЄС взяли зобов’язання розробити «Угоду про розширення торгівлі і інвестицій між Канадою та ЄС», котра вирішить проблеми, що виникли в відносинах та забезпечить усунення бар’єрів в торгівлі. Наприкінці 2001 р. також відбулася зустріч міністрів торгівлі ЄС і Канади, під час якої вони надали пропозиції до проекту двосторонньої угоди [43]. У свою чергу, уряд Канади визначив пріоритети стосовно поліпшення доступу канадських товарів на ринок ЄС. Це, насамперед, стосувалося сфер сільського господарства та природних ресурсів, у яких діяли обмеження.

У перелік продукції, що викликала заклопотаність в канадських експортерів, потрапили вино із замороженого винограду та спиртовмісні напої, риба та морепродукти, алюміній, деякі кольорові метали (свинець, ртуть, кадмій), паперова продукція, що підпадала під дію екологічного етикетування. Проблеми існували й в сертифікації лісової продукції, екологічно чистих продуктів, будівельних матеріалів.

Санітарні та фіто-санітарні правила Європейського Союзу вплинули на канадський експорт сосни (вимога попередньої термічної обробки), яловичини (заборона ЄС на гормони для прискорення вирощування), живих тварин та продуктів, насіння і картоплі, генетично модифікованих продуктів (обов’язкове маркування та вимога простежування продукту від ферми до прилавку магазину) [4, с. 45–60]. В жовтні 1999 року уряд Канади оголосив про початок переговорів з Європейською асоціацією вільної торгівлі(ЄАВТ) туди входили такі країни як Ісландія, Ліхтенштейн, Норвегія та Швейцарія. Переговори з ключових питань загалом були успішними завершилися, але деякі питання залишаються невирішеними. Угода про вільну торгівлю «першого покоління» була зосереджена на скасуванні тарифів на промислові товари, деяку лібералізацію в аграрному секторі та співпраця для сприяння торгівлі та конкуренції.

Заохочення спільного плану дій та торгівельної ініціативи, разом із іншими питаннями двосторонньої співпраці в політичній, економічній аграрній та інших сферах становили порядок денний канадсько-європейських зустрічей [43]. В проміжках між зустрічами лідерів численні двосторонні структури функціонували за принципом міжурядової комісії. В торгово-економічній сфері двосторонніх відносин існували спільний комітет з питань співробітництва, підкомітет з питань торгівлі та інвестицій, робочі групи з основних напрямків співпраці , канадсько-європейський круглий стіл для бізнесу тощо. Традиційно вагоме місце під час будь-якого саміту відводилося під питання торговельно-економічних і інвестиційних зв’язків , значення яких постійно зростає. Слід зазначити, що країни Євросоюзу є другими за величиною (після Сполучених Штатів) торговим та інвестиційним партнером Канади, акумулюючи понад 9 % зовнішньої торгівлі Канади та 20 % іноземних інвестицій. В 2000 році двосторонній товарообіг досяг 56 мільярдів доларів (експорт Канади – 19 мільярдів доларів, імпорт – 37 мільярдів доларів), ще приблизно 18 мільярдів доларів припало на торгівлю послугами. В структурі експорту Канади до країн Європейського Союзу (п’ять членів – Великобританія, Бельгія, Німеччина, , Франція та Італія – входять до десятки найбільших торгівельних партнерів Канади) переважали машини та обладнання (включаючи в себе енергетику та електротехніку), літаки та запасні частини для нього, целюлозно-паперова продукція, метали та металопрокат, пиломатеріали, сільськогосподарська продукція та морепродукти. У канадському імпорті з країн Європи провідні позиції займали машини, обладнання та транспортні засоби, сировина, хімічна продукція [41].

Важливу роль для Канади країни ЄС відігравали інвестиційній взаємодії: в 2000 р. сукупний обсяг прямих канадських капіталовкладень у держави (в основному в економіку Великобританії, Ірландії та Голландії) становив 63,6 млрд. дол., в той час як приплив прямих європейських інвестицій в Канаду досяг 85,4 млрд. дол. Разом з тим, незважаючи на значні обсяги двосторонньої торгівлі та інвестицій, тісна взаємодія із усіх основних векторів політичного та господарського життя, в торговельних відносинах між Канадою та ЄС зберігається чимало проблем, обговорення та вирішення яких відбувалося не просто й поглинало левову частку часу на двосторонніх переговорах та консультаціях усіх рівнів, включаючи найвищий [40].

Основна проблема, на думку канадців, полягала в тому, що на той час Канада все ще залишалася серед небагатьох членів СОТ вісім усього), які не мали пільгового доступу на ринок товарів та послуг Європейського Союзу і, відповідно, почували на собі всі сторони тарифних і нетарифних обмежень. Слід також зазначити, що рівень ставок тарифів на імпорт в Європейському Союзі за останні роки значно знизився і складає в середньому 5 % адвалора (у Канаді – 4,6 %).

Однак цього, за словами Оттави, достатньо для підтримки несприятливого торгового балансу для Канади, стримуючи розвиток канадського експорту (темпи його зростання суттєво поступали темпам приросту імпорту). Повна зміна бар’єру в митах в двосторонній торгівлі (до чого наполегливо зазивали Європейський Союз канадці), згідно із наявними розрахунками, може одразу ж підійняти обсяги експорту з Канади до країн співтовариства майже на 16%, або на 3,4 мільярдів доларів, у той час як імпорт може збільшитись більш аніж на 30%, або на 7 мільярдів доларів на рік [43]. Прогнозуючи такі темпи приросту зовнішньої торгівлі із державами Євросоюзу, канадці виходять, насамперед, із структури торгівлі та можливостей її розширення за рахунок скасування мит на що підпадають під встановлені ЄС тарифи 48 % товарної номенклатури канадського експорту та 52 % товарної номенклатури імпорту до 2000 р. (що обкладається в Канаді митами у розмірі від 5 до 25 % від вартості). Йдеться, зокрема, про такі товари канадського експорту в ЄС як риба, креветки та інші морепродукти (підлягають обкладенню у межах від 12 до 23% від вартості; виняток становлять надходять для подальшої переробки у країнах Євросоюзу креветки у межах визначеної для Канади квоти у 5 тис. тон на рік, оподатковувані «пільговим» 6 % митом), алюмінієві заготовки (6 %), широка номенклатура промислових товарів, мита на які хоча й залишаються на невисокому рівні (нижче 5 %), проте виявляються досить чутливими при значних обсягах поставок [43].

В свою чергу, у 1999–2000 рр. Канада продовжувала стримувати ввезення європейських продовольчих товарів, текстилю та готового одягу (імпорт вовни та синтетичних волокон підпадає під 16%, готового одягу – під 25 %), взуття, продукції суднобудування (більшість видів якої обкладається 25 % ввізним митом). Європейців непокоїло застосовувана канадцями система «ескалації» митних тарифів, що передбачає послідовне підвищення ставок імпортних мит у залежності від глибини та ступеня переробки товару (стосовно канадських партнерів із НАФТА вона не діє), і також широке поширення практики «тарифного квотування», коли товари, що ввозяться понад встановлену квоту, піддаються підвищеними, часто забороненим ставками оподаткування [40].

Досить складно розвивалися справи й в плані застосовуваних сторонами щодо нетарифних бар’єрів. Європейців турбували існуючі в Канаді обмеження на доступ іноземного капіталу до окремих галузей підприємницької діяльності (в т. ч. в банківській та фінансовій сфері, і також до цілого напряму бізнесу, регламентовані інтересами захисту «національної культурної самобутності»); практика провінційної влади щодо регулювання закупівель алкоголю; обмеження в системі державних закупівель (надає вагомі переваги національним виробникам телекомунікаційного і транспортного устаткування, продукції суднобудування і пов’язаних із ними послуг); заборони на ввезення свіжих овочів і фруктів без наявності твердих замовлень з боку канадських покупців; обмеження судноплавства та торгівлі судами, зареєстрованими під канадським прапором й т. д.

В свою чергу, Оттава була не задоволена темпами реформування європейської «Єдиної сільськогосподарської політики», що серйозно стримувала доступ канадських сільськогосподарських товарів не тільки до країни-членів ЄС, але і на ринки третіх країн; встановленими в ЄС вимогами щодо сертифікації виноробної продукції; заборонами на ввезення генетично змінених продуктів харчування і вкрай обережним підходом до видачі дозволів на їх імпорт; обмеженнями і заборонами на ввезення свинцю, ртуті та кадмію; надмірно жорсткими, на її погляд, вимогами щодо виробництва, пакування, маркування та перевірці якості продукції органічного походження; вимогами обов’язкової теплової обробки деревини на предмет усунення шкідників; забороною на ввезення яловичини, виробленої з використанням стимулюючих гормонів; обмеженнями в системі державних закупівель (віддає перевагу європейським виробникам телекомунікаційного, транспортного, електротехнічного та енергетичного обладнання та послуг і т. д. [43].

Сукупність існуючих проблем в сфері торгівлі та інвестицій була предметом двосторонніх консультацій як в рамках сформованих канадсько-європейських структур, так і спеціальних органів СОТ, покликаних урегулювати виникаючі розбіжності. Разом з тим, зовсім не завжди такі суперечки завершувалися мирним шляхом. Так, наприклад, встановлена ЄС у 1998 р. заборона на ввезення яловичини, виробленої з використанням стимулюючих гормонів, була предметом тривалого розгляду між США і Канадою, з одного боку, і ЄС – з іншого.

Відмова Євросоюзу виконати винесене арбітражними та апеляційними органами СОТ рішення на користь Вашингтону та Оттави призвело до заходів з боку останніх: зокрема, Канада в 1999 р. ввела компенсаційні мита на ввезення європейської яловичини, свинини, огірків і корнішонів. У рамках чергового канадсько-європейського саміту, що пройшов у червні 2001 р. у Стокгольмі Оттава знову зробила спробу подолати існуючі розбіжності, перш за все, у плані забезпечення недискримінаційного доступу товарів і послуг на ринки один одного [43].

Разом з тим, домогтися підтримки цієї ідеї в Європі Оттаві знову не вдалося: як і колись керівництво ЄС дуже стримано реагувало на ініціативи канадського керівництва, висловлюючись в тому сенсі, що рівень тарифів у двосторонній торгівлі занадто малий, щоб робити істотний вплив на її хід. Незважаючи на єдність поглядів Канади і ЄС на більшість головних міжнародних проблем і підходи до їх вирішення, економічний фактор у двосторонніх відносинах поки ще далекий від досконалості, залишаючись тієї самою «сорочкою», приналежність якої до власного тіла виявляється для кожної із сторін ближче демонстрованих ними глобалістичних устремлінь [9, с. 20].

Таким чином, Канада і Європейський Союз зробили суттєві кроки щодо спрощення товарообміну між двома країнами. Канадським урядом та Єврокомісією були розроблені рамкові умови для співпраці в галузі регулювання торгівлі. Сторони ставили перед собі за мету скасувати нормативні бар’єри, що виникали внаслідок різних вимог до маркування продукції. Про це повідомляв офіційний інтернет-сайт Єврокомісії [8, с. 300]. Канада і ЄС мають тісні двосторонні торговельні зв’язки, проте нова форма співпраці дозволить більш ефективно вирішувати питання захисту прав споживачів, безпеки продукції для здоров’я людини та навколишнього середовища. ЄС є другим найбільшим зовнішньоторговельним партнером Канади після США (10 % канадського імпорту та 6 % експорту). Канада впевнено утримувала дев’яте місце в першій десятці зовнішньоторговельних партнерів Євросоюзу протягом багатьох років. Важливим елементом двостороннього економічного співробітництва були інвестиції. Канада є четвертим найбільшим інвестором в економіку Євросоюзу після США, Швейцарії та Японії (4 % входять інвестицій у 2002 році); ЄС займав друге місце серед інвесторів у канадську економіку (майже 25 % прямих іноземних інвестицій).

**3.2. Угода про вільну торгівлю «СЕТА» між Канадою та Європейським Союзом**

Всеосяжна економічна і торгівельна угоду (Thе Cоmprеhеnііvе Еcоnоmіc аnd Trаdе Аgrееmеnt, CЕTА) була підписана 30 жовтня 2016 року між Канадою і Євросоюзом (ЄС), ставши першою торговою угодою, підписаною Євросоюзом з країною-членом Великої сімки (Grоup оf Іеvеn, G7). У 2008 році було оголошено про початок роботи над угодою про зону вільної торгівлі між ЄС і Канадою. Предметні переговори щодо укладення угоди велися з 2009 р. в обстановці суворої секретності [1]. У 2013 р було досягнуто політичну угоду між Канадою і ЄС про підписання CЕTА. Однак до останнього моменту не представлялося можливим знати, чи буде підписано угоду, проти якого виступали ділові кола Франції і Німеччини, що постали на захист національного бізнесу від зазіхань заокеанських транснаціональних корпорацій, які виявляли інтерес до участі в переговорному процесі.

Всеохоплююча економічна та торговельна угода – Ceta – потребує схвалення всіма членами ЄС. Документ прибирає 99% мит, тож чиновники сподіваються на зростання торгівлі на 12 мільярдів доларів щорічно.

ЄС називає угоду з Канадою найважливішою та найамбітнішою за всю історію, а перемовини щодо неї тривали сім років. Підписання документу опинилось під загрозою зриву після того, як франкомовний регіон Бельгії Валлонія зажадав більших гарантій у сфері праці, екології та споживчих стандартів. Також провінція хотіла більшого захисту для фермерів. Прихильники СЕТА стверджують, що після підписання документу обсяг взаємної торгівлі може зрости на 20%.Критики угоди вважають, що СЕТА захищає інтереси великих корпорацій і її підписання призведе до зниження стандартів якості продукції. Проти підписання CЕTА виступали деякі регіональні адміністрації входять в Європейський союз країн, зокрема, три франкомовних регіону Бельгії: Валлонія, Фландрія, Брюссель. Ці федеральні регіони намагалися заблокувати підписання угоди. Влада регіонів вимагали посилення захисних механізмів щодо прав працівників, споживачів і захисту навколишнього середовища. Найбільше роздратування з приводу підписання угоди висловлювали фермери Валлонії. Звідси випливає, що тривала відмова від підписання Бельгією підсумкового тексту договору невипадковий.

Країни Східної Європи, що входять в ЄС, досить позитивно поставилися до підписання договору з Канадою на відміну від західноєвропейських держав. В ході переговорів Чехія, Болгарія і Румунія добилися пільгового візового режиму з Канадою для своїх громадян. Всеосяжна економічна і торгова угода передбачає спрощення процедури переміщення робочого персоналу між Канадою і ЄС, що повністю відповідає інтересам східноєвропейських країн.

Всеосяжна економічна і торгова угода вважається попередньо набрала чинності 21 вересня 2017 р. Вирішення питання про можливість визнання його набрав в силу «в попередньому режимі», не чекаючи ратифікації парламентами всіх країн ЄС, було прийнято на що проходив саміті ЄС-Канада в жовтні 2016 р. Європарламент ратифікував СЕТА 15 лютого 2017 р. Канада - 16 травня 2017 р. До моменту попереднього вступу в силу CЕTА його ратифікували парламенти Данії, Латвії, Мальти. В повному обсязі CЕTА вступить в силу при його ратифікації всіма іншими членами ЄС. Чотирнадцять країн-членів ЄС, включаючи Великобританію, після підписання угоди в жовтні 2016 р. прийняли рішення про проведення національних референдумів з питання участі їх країн в CЕTА.

До числа таких країн-членів ЄС, включаючи Великобританію, відносяться: Австрія, Болгарія, Данія, Франція, Греція, Угорщина, Ірландія, Литва, Нідерланди, Польща, Румунія, Словаччина, Хорватія []. Після виходу з ЄС Великобританії CЕTА буде замінено новим двостороннім договором між Канадою і Великобританією. Попередня домовленість між сторонами вже досягнута. Представники британських банківських кіл називають CЕTА неприйнятним для Великобританії «шаблоном», в першу чергу через те, що підписання CЕTА може ускладнити становище Лондона як світового фінансового центру. Вже сьогодні багато великих корпорацій планують перенести свої офіси в фінансові центри «континентальної» Європи, щоб зберегти доступ до єдиного ринку після виходу Великобританії з ЄС.

Головною метою CЕTА є стимулювання торгово-економічних відносин. Після вступу в силу CЕTА Канадою були скасовані імпортні мита на 99,6% промислової продукції, що ввозиться з ЄС, а Євросоюзом - на 99,4% продукції, що ввозиться з Канади.

У торгівлі агро-продовольчими товарами імпортні мита були скасовані Канадою і ЄС відповідно на 90,9% і 92,2% [49].

Особливий інтерес для європейських компаній представляє експорт в Канаду молочної продукції, вин, спецій, шоколаду, кондитерських виробів, фруктів, овочів. Одночасно передбачено збільшення квот протягом п'ятирічного періоду на поставки сиру з країн ЄС в Канаду і канадської яловичини і свинини в ЄС. Так, квота на експорт сиру з ЄС збільшиться до 18,5 тис. т проти 8 тис. т.

В угоді передбачається:

- спрощення регулювання взаємної торгівлі послугами, включаючи транспортні (морські перевезення), туристичні, фінансові, телекомунікаційні;

- створення умов для розширення доступу на внутрішній ринок держав-членів СЕТА іноземним інвесторам;

- регулювання об'єктів інтелектуальної власності;

- взаємне визнання професійної кваліфікації, отриманої в Канаді і державах-членах СЕТА.

Висновок Всеохоплюючої економічної і торгової угоди є новим етапом у розвитку світового інтеграційного процесу, кроком в бік формування нових міжнародних торгових правил. Незважаючи на існуючі внутрішні протиріччя і посилення фрагментарних тенденцій, ЄС, підписуючи СЕТА з Канадою, демонструє здатність проводити спільну торговельну політику, підтверджуючи свою роль як єдиного блоку в глобальній економіці. Однак зрозуміти логіку розвитку відносин між Канадою та ЄС сьогодні неможливо без обліку американського фактора. Багато в чому досить жорстка позиція країн ЄС щодо СЕТА пов'язана з думкою ділових кіл Європи, які розглядають СЕТА як аналог більш глобальної угоди - угоди про створення Трансатлантичної торговельного та інвестиційного партнерства між ЄС і США (Trаnіаtlаntіc Trаdе аnd Іnvеіtmеnt Pаrtnеrіhіp, TTІP), яке часто називають «економічним НАТО».

І хоча переговори про TTІP були фактично зупинені в кінці 2016 року, ні одна зі сторін офіційно до сьогоднішнього дня не заявила про повну відмову від планів його укладення. На відміну від ЄС Канада в значно більшому ступені зацікавлена ​​вступом в СЕТА. Сьогодні вимоги Дональда Трампа про перегляд Північноамериканської угоди про вільну торгівлю (Nоrth Аmеrіcаn Frее Trаdе Аgrееmеnt, NАFTА) виглядають неприйнятними для Канади. Економічні заходи, пропоновані нинішньою адміністрацією США, все частіше розглядаються канадським бізнесом в якості «економічної агресії». І все це при збереженні глибоку інтегрованість економіки Канади в американський ринок.

В умовах «Охолодження» відносин з північноамериканським партнером підписання угоди з ЄС важливо для Канади, оскільки воно створює основу для зниження залежності від торгівлі з США і одночасно умови для розширення сфер впливу за межами американського континенту [49].

Звідси все більша орієнтація на розвиток співпраці з Європою, що відповідає активно здійснюваної в останні роки стратегії диверсифікації зовнішньоекономічних зв'язків, спрямованої на розширення кола торгово-інвестиційних партнерів в умовах ослаблення зацікавленості США в поставках продукції з Канади і посилення американського протекціонізму. Всеохоплююча економічна і торгова угода є новим етапом у розвитку світового інтеграційного процесу, кроком в бік формування раніше невідомих міжнародних торгових правил.

**3.3. Тісні двосторонні відносини Канади та Європейського союзу на сучасному етапі.**

Сьогодні відносини між ЄС і Канадою характеризуються високою інтенсивністю на дипломатичному рівні, що однак не знаходить безпосереднього продовження у стратегічно-військовій сфері. Політика Канади у сфері безпеки та оборони продовжує орієнтуватися на двосторонню співпрацю із США та НАТО. Отож хоча в Оттаві й усвідомлюють поступове зростання значимості ролі ЄС у безпековій та оборонній сферах, однак реагують на це шляхом використання традиційних двосторонніх каналів (привілейованих відносин з США і Великою Британією), а також за допомогою трансатлантичного формату взаємодії.

Комплексна економічна та торгова угода (CETA), яка була підписана в жовтні 2016 року і тимчасово набула чинності у вересні 2017 року, створює нові комерційні можливості для бізнесу Канади та ЄС та налагоджує тісніші зв’язки між економіками ЄС та Канади. Саміт Канада-ЄС відбувся між прем'єр-міністром Канади Джастіном Трудо та президентом Європейської ради Дональдом Туском у Монреалі 17-18 липня 2019 року.

Міністр міжнародної диверсифікації торгівлі Джим Карр та міністр навколишнього середовища та зміни клімату Кетрін Маккенна також взяли участь у Саміті разом із спеціальним посланником у Європейському Союзі Стефаном Діоном та Послом Канади в Європейському Союзі, Даніель Костелло. Від імені Європейського Союзу комісар із питань торгівлі Сесілія Малмстрьом представлятиме Європейську Комісію у супроводі Посла ЄС у Канаді Перітіс Устубс.[48]

Лідери підтвердили свою взаємну відданість зміцненню міжнародної співпраці між Канадою та ЄС для досягнення економічного зростання, яке принесе користь усім, боротьби зі зміною клімату та захисту довкілля, просування міжнародного миру та безпеки, сприяння гендерній рівності, сприяння інноваціям та захисту міжнародних прав людини.

Канада та ЄС мають міцні двосторонні стосунки у широкому спектрі політичних питань та питань безпеки та міжнародної політики. Канада та ЄС мають спільну історію; загальні цінності, прихильність збереженню міжнародного порядку, заснованого на правилах, та спільні сподівання на майбутнє. Тісно співпрацюють над просуванням демократії, миру та безпеки, поваги до прав людини, верховенства закону та ефективних багатосторонніх інституцій.

У 2017 році розпочалося тимчасове застосування Угоди про стратегічне партнерство між Канадою та ЄС, що встановлює основу для політичних відносин. Ця угода передбачає регулярний діалог, починаючи з зустрічей на вищому рівні через засідання міністрів закордонних справ до зустрічей експертного рівня в конкретних сферах, таких як міжнародний мир та безпека, розвиток, зміна клімату чи інновації. Канада та ЄС також визначають один одного як "стратегічних партнерів".[48]

Щорічні засідання "Спільного міністерського комітету" збирають міністр закордонних справ Канади та Верховного представника з питань зовнішніх справ та політики безпеки. Ці зустрічі переглядають динамічні відносини між ЄС та Канадою та намічають майбутній шлях.

Протягом року, а іноді і щорічно, зустрічаються вищі посадові особи та експерти в структурованому форматі, щоб обговорити цілий ряд питань та тем більш глибоко. Неформальні зустрічі також проводяться на спеціальній основі на межі інших міжнародних форумів, де представлені і Канада, і Європейський Союз.

Ця рамка консультацій робить двосторонні відносини Канада-ЄС однією з більш структурованих на міжнародній арені. Наші стосунки завжди розвиваються, щоб відображати пріоритети Канади та ЄС у світі, що змінюється.[48]

Канада та ЄС мають міцні двосторонні торговельні та інвестиційні відносини. У 2017 році ЄС був другим найбільшим торговим партнером Канади після США. Загальний експорт товарів до ЄС становив приблизно 41,6 млрд доларів. Загальний імпорт товарів з ЄС становив приблизно 66,3 млрд дол. У 2017 році Канада експортувала 19,1 мільярда доларів послуг в ЄС (16,7% від загального експорту послуг) та імпортувала 26,0 мільярда доларів послуг з ЄС (18,6% від загального імпорту послуг).

Відомі запаси прямих іноземних інвестицій ЄС у Канаді в кінці 2017 року оцінювались на суму 243,5 мільярда доларів. На кінець 2017 року ЄС мав другий за величиною обсяг прямих інвестицій Канади за кордон (CDIA), а запаси оцінювали в 269,4 мільярда доларів , що становить майже чверть усіх CDIA. ЄС також є важливим джерелом нових технологій та ключовим партнером у науці, техніці та інноваціях. Це допомагає досягти мети Канади стати світовою економікою, що базується на знаннях.[48]

Найважливішою категорією товарів, що торгуються між Канадою та ЄС, є машини (у 2016 році вона становила 23,6% експорту ЄС до Канади та 13,7% її імпорту), транспортне обладнання (на яке припадало 18,7% експорту ЄС та 11,4% її імпорт) та хімічної та фармацевтичної продукції (на 16,7% експорту в ЄС та 7,5% від імпорту). Торгівля послугами між Канадою та ЄС також є значною і зростає найшвидше за останні роки. Прикладами послуг, що являються між Канадою та ЄС, є транспорт, подорожі, страхування та зв’язок.

Всеохоплююча економічна та торгова угода Канади-ЄС (CETA) була підписана в 2016 році і набула чинності в 2017 році. З її попереднього застосування усі економічно значущі частини угоди зараз діють. Угода набирає чинності після того, як усі країни-члени ЄС офіційно її ратифікують. Переваги CETA вже помітні по обидва боки Атлантики з посиленням двосторонньої торгівлі. Податки на 98% продукції, яку ЄС торгує з Канадою, знято. Протягом наступних кількох років ще 1% тарифних ліній буде припинено, загалом 99% усіх канадських товарів, що надходять на ринок ЄС, безмитно.

Окрім зниження тарифів, іншими ключовими перевагами CETA є:

-різання тяганини

-доступ до договорів державних закупівель ЄС

-лібералізація послуг

-регуляторне співробітництво

-підвищена мобільність працівників компанії

Канада має потужну та успішну історію співробітництва з наукою, технологіями та інноваціями (НТІ) з ЄС, яка починається з 1959 року з підписанням Угоди про співробітництво в мирному використанні атомної енергії. Він продовжується Угодою між Канадою та ЄС про наукове та технологічне співробітництво. Відповідно до цієї угоди, Канада та ЄС встановили пріоритетні напрями співпраці з ІПСШ, які включають аерокосмічний, сільське господарство та агропродовольство, Арктику та мореплавство (згідно з заявою Голуей про співробітництво в Атлантичному океані), технології інформаційних комунікацій, здоров'я, мобільність дослідників та дослідження інфраструктура.

«Горизонт 2020» - це поточна програма ЄС для досліджень та інновацій, бюджет якої становить майже 80 млрд. Євро (понад 120 млрд. Дол. США) на 2014-2020 роки. «Горизонт 2020» підтримує науку світового класу, сприяє мобільності дослідників всередині ЄС та за його межами, а також підтримує багатогалузеві, інноваційні дослідження для вирішення суспільних проблем. «Горизонт 2020» відкритий для світу, що дозволяє канадським дослідникам та компаніям співпрацювати з європейськими колегами в проектах «Горизонт 2020». Канада також асоціюється з EUREKA через Програму сприяння промисловим дослідженням Національної ради досліджень. EUREKA - це міжнародна мережа з понад 40 економік, яка підтримує міжнародне партнерство в ринкових інноваційних проектах. З моменту приєднання Канади до EUREKA у 2012 році канадці стали провідними учасниками, що зробило EUREKA ще однією важливою платформою для спільних інновацій між канадськими та європейськими малими середніми підприємствами.[48]

Енергетика становить значну частину торговельно-інвестиційних відносин між Канадою та Європейським Союзом. Поточні занепокоєння щодо енергетичної безпеки та впливу енергетичної галузі на навколишнє середовище роблять енергетику ще важливішим питанням. Канада та ЄС продовжують займатися енергетичними темами через Енергетичний діалог високого рівня (HLED) відповідно до Угоди про стратегічне партнерство. Створений для сприяння розширенню двосторонніх контактів та співпраці в галузі енергетики, HLED проводить щорічний форум для обговорення питань енергетичної політики, таких як прозорість ринку, підтримка безпечного, стійкого та конкурентоспроможного енергопостачання, а також науково-дослідницька та дослідницька діяльність у цій динамічній галузі. Поточні напрямки фокусування включають: перехід до майбутнього з низьким вмістом вуглецю, подолання бар'єрів на ринку та «чистого фінансування».[48]

Наприкінці 2018 року ЄС доопрацював свою нову законодавчу базу щодо енергетики - пакет «Чиста енергія для всіх європейців». Ця сучасна політика забезпечує регуляторну визначеність через підтвердження обов'язкових цілей відновлюваної енергетики та енергоефективності та впровадження перших національних планів щодо енергетики та клімату для кожної держави-члена. У поєднанні з зацікавленістю ЄС у підвищенні енергетичної безпеки, диверсифікації та набутті глобальної наддержави в галузі чистої енергії ця нова енергетична екосистема пропонує можливості для канадського бізнесу, такі як збільшення експорту перехідних видів палива (наприклад, СПГ), чистих технологій та послуг. Для отримання додаткової інформації зверніться до Служби уповноважених служб Канади.

Канада та ЄС користуються давніми стосунками щодо океанів та рибальства, зокрема, через океанське партнерство та спільну декларацію про незаконне, незареєстроване та нерегульоване рибальство. Співпраця між Канадою та ЄС у галузі рибного господарства також відбувається в контексті регіональних організацій управління рибним господарством, таких як Організація рибного господарства Північно-Західної Атлантики. Канада та ЄС тісно співпрацювали під час головування в Канаді у Великій Британії у 2018 році для просування порядок денного міжнародного океану та вирішення питань мікропластики. Канада та ЄС підписали Міжнародну угоду щодо запобігання нерегульованій риболовлі у відкритому морі в Центральному Льодовитому океані у 2018 році.[48]

Канада та Європейський Союз мають велику історію співпраці в галузі екологічної політики. Ці відносини відносяться до 1975 року, коли Канада та Європейська комісія підписали обмін листами про екологічну співпрацю.

Діалог на високому рівні між Канадою та ЄС про довкілля розпочався у 1983 році, а Діалог високого рівня щодо зміни клімату - у 2010 році. Обидва діалоги були оформлені у 2017 році відповідно до Угоди про стратегічне партнерство між Канадою та ЄС. Ці діалоги забезпечують форум для технічної дискусії та обміну інформацією, а також визначення напрямів майбутньої співпраці та координації. Питання, обговорені в Діалозі на високому рівні щодо довкілля, включали біорізноманіття, стійкий розвиток, ліси та ртуть. Діалог на високому рівні щодо зміни клімату акцентував увагу на важливості досягнення більшої амбіції у боротьбі зі змінами клімату.

Канада та ЄС також виграють від міцного партнерства для вирішення питань щодо навколишнього середовища та клімату у багатосторонніх форумах та міжнародних організаціях, таких як Рамкова конвенція ООН про зміну клімату та G7 / G20. Реалізація Паризької угоди є пріоритетом як для Канади, так і для ЄС. Разом з Китаєм, Канадою та ЄС розпочали Міністерство з питань кліматичних дій (МАР) у 2017 році для просування цілей Паризької угоди.

Вартість торгівлі товарами між ЄС та Канадою становила 72,3 млрд євро у 2018 році. ЄС є другим за величиною торговим партнером Канади після США, на частку якого в 2018 році припадає 10% його торгівлі товарами зі світом.Канада становила майже 2% від загальної зовнішньої торгівлі ЄС товарами у 2018 році.Три найкращі категорії товарів, які ЄС та Канада експортували один до одного у 2018 році, були: Машини (25,6% експорту ЄС до Канади та 24,3% його імпорту) Хімічна та фармацевтична продукція (16,2% експорту в ЄС та 9,1% її імпорту) транспортне обладнання (15,6% експорту ЄС та 7,0% його імпорту) .Торгівля послугами між двома сторонами у 2017 році склала 34,9 млрд євро.

Прикладами послуг, що експортуються між Канадою та ЄС, є транспорт, подорожі, страхування та послуги зв'язку.

У 2017 році ЄС експортував на Канаду товарів та послуг на 14,4 млрд. Євро більше, ніж імпортував.[48]

Отже можна сказати , що на сучасному етапі розвиток економічних відносин між Канадою та Європейським союзом , почав досить стрімко розвиватися , це можна побачити із статистики яка зазначена вище .

***Висновки:***

Завершуючи дане дослідження ми можемо прийти до декількох висновків:

По-перше, в період з 1960 року і до підписання торгівельної угоди НАФТА , Канадо-Американські відносини почали більш менш розвиватись. Прикладом даного розвитку є підписання угоди про автомобільну продукцію між Канадою та США. Дана угода була підписана для запобіганню серйозного торгового конфлікту між цими країнами, оскільки канадська політика автомобільної промисловості суперечить торговому законодавству Сполучених Штатів Америки. Це була не угода про вільну торгівлю а , угода про керовану торгівлю. Автопакт привів до зростання інвестицій і виробництва в Канаді з боку основних американських компаній з виробництва автозапчастин, і до 1970 року Канада вперше мала позитивне сальдо торгового балансу з США в області автомобілів і автозапчастин. Дана угода є прикладом того що з початку 1960-х років Канада зробила так би мовити перший крок до створення якогось інтеграційного об’єднання , що дало б змогу збільшити інвестиції з боку США в Канаду , хоча дана угода стала причиною тертя між Канадою та Сша , але всетаки вона була першим кроком до створення об’єднання. Трішки пізніше було укладено нову угоду, яка називалася Канадсько-Американська угода про вільну торгівлю, яка була підписана та набула чинності 1 січня 1989 р. На той час це, ймовірно, була найбільш повна двостороння угода щодо вільної торгівлі у всьому світі, яка містила кілька новаторських положень. Можна припустити що дана угода стала передумовою до створення майбутньої торгівельної угоди НАФТА.

По-друге, стосовно ролі Канади та Сполучених Штатів Америки у інтеграційному об’єднанні НАФТА, то роль саме Канади на початку створення була не значною але з часом Канада почала отримувати певні вигоди з даного об’єднання а саме зацікавленість Канади в об’єднанні НАФТА пов'язана з можливістю забезпечення надійного доступу своїх товарів на мексиканський ринок, а в майбутньому на швидко зростаючі ринки латиноамериканських країн, також для Канади НАФТА це реалізація своєї продукції на ринку США та Мексики, для Сполучених Штатів канадський ринок є найбільшим порівняно з іншими зарубіжними ринками, для Мексики важливе значення мають господарські зв'язки із США. Щодо Сполучених Штатів Америки то вигідних умов у перебуванні в даному об’єднанні більше ніж у Канади та Мексики , а саме північноамериканська угода покликана забезпечити приріст не тільки економічної, а й геополітичної потужності Сполучених Штатів. Вона – складова частина стратегічної політики США, спрямованої на досягнення широкомасштабних цілей: вільний рух американських товарів і послуг, вільний доступ для американських інвестицій, захист прав інтелектуальної власності, зростання конкурентоспроможності, використання нових регіональних порівняльних переваг за рахунок об'єднання високих технологій і інвестицій США з дешевою робочою силою Мексики і дешевими рясними природними ресурсами обох країн-сусідів.

По-третє, на сучасному етапі відносини Канади та Сполучених Штатів Америки , назвати безпроблемними не можна , оскіль через заяви президента США Дональда Трампа, який говорив що потрібно переглядати умови договору НАФТА , говорив, що НАФТА є найгіршою торгівельною угодою яку кули небуть підписували Сполучені Штати Америки , тому точно не можна сказати в якому векторі надалі будуть розвиватися економічні відносини між даними країнами, оскільки НАФТА є досить важливою угодою для Канади.

По-четверте, в часи розпаду радянського союзу говорити про якусь значну допомогу Україні від Канади в економічному плані є недоречним , оскільки основна підтримка Канади була більше в політичній сфері, але слід і не забувати про деякі економічні угоди які були підписані між Україною та Канадою а саме Угоду про економічне співробітництво та про сприяння і захист інвестицій, Угоду про дружбу і співробітництво. Україна та Канада виступили за розвиток економічних відносин, які грунтуються на засадах рівності, недискримінації та взаємної вигоди. Саме це і створювало певні передумови для подолання Україною бар'єрів економічного протекціонізму та дискримінаційних правових норм, які були так би мовити запроваджені країнами Заходу ще у часи «холодної війни» для можливих країн-конкурентів, що дозволило розпочати складний процес входження в світову ринкову економічну систему.

По-п’яте, якщо говорити про сучасний стан економічних відносин , то починаючи з 2004 року почалися тісні зв’язки між Канадою та Україною в таких сферах як економічне співробітництво, в сфері культури, в екологічній сфері. Слід зазначити, що Канада почала співпрацювати з урядом України для того щоб здійснити важливі реформи, які в подальшому дадуть змогу і створять потенціал для розвитку економіки України. Стосовно торгівлі на сучасному етапі, то між Україною та Канадою досить тісні торгівельні зв’язки, український ринок є досить важливим для Канади, який розвивається з особливими можливостями для канадських підприємств. Якщо, заглянути далі то з 2013 по 2015 рік значного зсуву в економічних відносинах між цими країнами не було , а навпаки відбувся невеликий спад , але збільшилась зацікавленість Канади до України , про це говорить досить часті зустрічі високого рівня між Україною та Канадою, а саме в період з 2013-2015 рік колишній прем’єр-міністр Канади відвідав Україну 4 рази. Також , якщо говорити про подальші перспективи канадсько-українського економічного співробітництва то безсумнівно вони є , це можна підтвердити тим що, станом на 2017 рік збільшилась двохстороння торгівля послугами, імпорт товарів з Канади в Україну зріс , також експорт товарів з України значно зріс, і також було підписано досить важливу угоду для подальшої співпраці в сфері економіки а саме Угоду про вільну торгівлю між Україною та Канадою (СUFTA).

По-шосте, якщо порівнювати відносини в сфері економіки в часи розпаду СРСР та на сучасному етапі між Канадою та Україною, то безсумнівно відбулися досить значні зміни у відносинах між цими країнами , на відміну від 90-х років на сучасному етапі було підписано більше угод у сфері економіки , але якщо говорити про 90-ті то підтримка Канади була більш політичною аніж економічною , і саме тому можна говорити про значний прорив в економічних відносинах між Канадою та Україною. Ще одним фактором покращення відносин в сфері економіки є збільшення двохсторонньої торгівлі між даними країнами , також значно зріс обсяг двохсторонньої торгівлі послугами, експорт та імпорт як з Канади в Україну так і навпаки .

По-сьоме, в ході дослідження Угоди про вільну торгівлю між Канадою та Україною ми прийшли до таких висновків , що дана угода закріпила намір України та Канади співпрацювати з метою розвитку двохсторонньої торгівлі між цими країнами . Також дана угода надасть технічну допомогу для розвитку аграрного виробництва. Взагалом ця угода є досить гарною рушійною силою до співпраці в сфері економіки та двохстронньої торгівлі між цими двома країнами. Якщо говорити про позитивні моменти для України від даної угоди , то з’являється зона вільної торгівлі , пільги , а головне те що Канада надає українським експортерам 98 відсотків свого товарного ринку , але недоліком є те чи зможуть українські товари конкурувати на ринку Канади з такими потужними країнами як США, країнами Європи , та з товарами самої Канади . Щодо Канади то дана угода є корисною оскільки з’являються нові ринки збуту , нові можливості для інвестицій і збільшення робочих місць як для канадців так і для українців , також дана угода є першою Free Trade Agreement (FTA), яку Канада підписала в Україні.

По-восьме, якщо говорити про відносини Канади та ЄС від 1991 і до початку 2000-х то можна зазначити , що Канада та Європейський Союз зробили суттєві кроки щодо спрощення товарообміну .Канадським урядом та Єврокомісією були розроблені рамкові умови для співпраці у галузі регулювання торгівлі. Сторони ставили перед собою за мету скасувати нормативні бар’єри, що виникали внаслідок різних вимог до маркування продукції. Про це повідомляв офіційний інтернет-сайт Єврокомісії [8, с. 300]. Канада та ЄС мають тісні двосторонні торговельні зв’язки, проте нова форма співпраці дозволить більш ефективно вирішувати питання захисту прав споживачів, безпеки продукції для здоров’я людини та навколишнього середовища. ЄС є другим найбільшим зовнішньоторговельним партнером Канади після США (10 % канадського імпорту та 6 % експорту). Канада впевнено утримувала дев’яте місце в першій десятці зовнішньоторговельних партнерів Євросоюзу протягом багатьох років. Важливим елементом двостороннього економічного співробітництва були інвестиції. Канада є четвертим найбільшим інвестором в економіку Євросоюзу після США, Швейцарії та Японії (4 % входять інвестицій у 2002 році); ЄС займав друге місце серед інвесторів у канадську економіку (майже 25 % прямих іноземних інвестицій).

По-дев’яте, також слід згадати угоду про вільну торгівлю , яка також внесла досить значну долю в розвитку економічних відносин між ЄС та Канадою . Головною метою CЕTА є стимулювання торгово-економічних відносин. Після вступу в силу CЕTА Канадою були скасовані імпортні мита на 99,6% промислової продукції, що ввозиться з ЄС, а Євросоюзом - на 99,4% продукції, що ввозиться з Канади. Всеохоплюючої економічної і торгової угоди є новим етапом у розвитку світового інтеграційного процесу, кроком в бік формування нових міжнародних торгових правил. Незважаючи на існуючі внутрішні протиріччя і посилення фрагментарних тенденцій, ЄС, підписуючи СЕТА з Канадою, демонструє здатність проводити спільну торговельну політику, підтверджуючи свою роль як єдиного блоку в глобальній економіці. Однак зрозуміти логіку розвитку відносин між Канадою та ЄС сьогодні неможливо без обліку американського фактора.

***Список використаних джерел та літератури***

1. Баран  Е.  Канадське співробітництво з Україною //Зовнішня торгівля. -1999.− № 1-2.− С. 34-35
2. Бужан В. С. Економічні ефекти «молодшого партнера» асиметричної регіональної інтеграції (на прикладі Мексики) / В. С. Бужан // Економічна наука. – 2015
3. Дойчик М. Стосунки України та Канади в 1991-1996 рр.: патронат чи співробітництво // Нова політика.− 1998. −№ 4.− С. 9-12
4. Козик В. В. Міжнародні економічні відносини: Навчальний посібник. − К.: Знання , 2006. -405, с.
5. Комар Н. Особливості формування зони вільної торгівлі в Північній Америці / Н. Комар // Вісник ТНЕУ. – 2016. − №1
6. Міжнародні відносини та зовнішня політика: Навчальний підручник. − К.: Либідь, 1999. -557, с.
7. Музика В. Канада ніколи не забувала про Україну // Політика і час.−2005. −№ 3.− С. 3-11
8. Петухова В.О. Особливості інтеграційних процесів між державами, що мають різні моделі економічного розвитку (на прикладі інтеграційного об’єднання НАФТА / В. О. Петухова // Ефективна економіка. − 2014. − №9
9. Українці в американському та канадському суспільствах : [соц. збірник / наук. ред. Ісаїв В.]. − Джерзі Сіті : видавництво М. П. Коць, 1976. − 360 с.
10. Цимбалістий В. Ф. Теорія міжнародних відносин: Навчальний посібник. −Львів: Новий Світ−2000, 2006. −320, с.
11. Шамборовський Г. Аналіз взаємозв'язку ступеня інтегрованості зі зростанням добробуту населення в країнах-членах ЄС, НАФТА, АСЕАН, МЕРКОСУР / Г. Шамборовський // Економічні науки. – 2016. – № 7. – С. 35–40
12. Bulatov, A. (Ed.). (1999). Mirovaja jekonomika [World economy]. Moscow: Jurist# (in Russian) [Булатов, А. (Ред.). (1999). Мировая экономика. Москва: Юристъ].
13. Deblock, C. (2011). Les nеgociations commerciales entre le Canada et l’Union européenne: Une miseen perspective. Revue vie Economique, 2(4), 1–8.
14. Desmond, D. (2006). Dedali mitsnishyisoiuz. Kurs yevropeiskoi intehratsii [The ever stronger union.European integration course]. Kyiv: K.I.S. (in Ukrainian) [Десмонд, Д. (2006). Дедалі міцніший союз. Курс європейської інтеграції. Київ: К.І.С.].
15. Israeljan, E. (1997). Kanada i“bol'shaja semerka”[Canada and the "big seven"]. USA: jekonomika, politika, ideologija, 1, 45–60 (in Russian) [Исраелян, Е. (1997). Канада и «большая семерка». США: экономика, политика, идеология, 1, 45–60].
16. Ivanov, E. (1994). Voennaja doktrina i voennaja politika Kanady posle holodnoj vojny [Military Doctrine and Military Policy of Canada after the Cold War]. USA: jekonomika, politika, ideologija, 4, 23–36 (in Russian) [Иванов, Е. (1994). Военная доктрина и военная политика Канады после холодной войны. США: экономика, политика, идеология, 4, 23–36].
17. Kozyrev, A. (1995). Preobrazhenie [Transfiguration]. Moscow: Mezhdunarodnye otnoshenija (in Russian) [Козырев, А. (1995). Преображение. Москва: Международные отношения].
18. Melkumov, A. (1998). Kanadian federalizm. Teorija i praktika [Canada: federalism. Theory and practice]. Moscow: Jekonomika (in Russian) [Мелкумов, А. (1998). Канадский федерализм. Теория и практика. Москва: Экономика].
19. Shtratenshul'te, E. (2011). Evropejskij sojuz – prosto i ponjatno: fakty isvjazi [The European Union is simple and understandable: facts and connections]. Kiev: Predstavitel'stvo fonda Konrada Adenaujera v Ukraine (in Russian) [Штратеншульте, Е. (2011). Европейский союз – просто и понятно: факты и связи. Киев: Представительство фонда Конрада Аденауэра в Украине].
20. Tayar, V. (2015). European Union – Latin America: the configuration of interregional cooperation in the XXI century. Contemporary Europe, 62(2), 72–84. doi: 10.15211/soverope220157284
21. Trilokekar, R. (2015). From Soft Power to Economic Diplomacy? A Comparison of the Changing
22. Rationales and Roles of the U. S. and Canadian Federal Governments in International Education.
23. Troickij, M. (2004). Transatlanticheskij sojuz. 1999–2004. Modernizacija sistemy amerikanoevropejskogo partnerstva posle raspada bipoljarnosti [The transatlantic alliance. 1999-2004. Modernization of the US-European partnership system after the disintegration of bipolarity].Moscow: ISK RAN (in Russian) [Троицкий, М. (2004). Трансатлантический союз. 1999–2004. Модернизация системы американо-европейского партнерства после распада биполярности. Москва: ИСК РАН].
24. Voronkova, A., Yerokhina, L., Riabenko, L. (2006). Mizhnarodni ekonomichni orhanizatsii [International economic organizations]. Kyiv: Profesional(in Ukrainian) [Воронкова, А., Єрохіна, Л., Рябенко, Л. (2006). Міжнародні економічні організації. Київ:Професіонал].

Електронні ресурси

1. <http://77.121.11.9/bitstream/PoltNTU/4973/1/81.pdf>
2. [http://canada.mfa.gov.ua/en/ukraine-са/trade](http://canada.mfa.gov.ua/en/ukraine-%D1%81%D0%B0/trade)
3. <http://www.canadainternational.gc.ca/ukraine/bilateral_relations_bilaterales/index.aspx?lang=eng&_ga=2.233596702.1240463205.1506847404-19699796.1506238685>
4. <http://www.edc.ca/EN/Country-Info/Pages/Ukraine.aspx>
5. <https://www.canada.ca/en.html>
6. <https://www.international.gc.ca/trade-commerce/trade-agreements-accords-commerciaux/agr-acc/ukraine/index.aspx?lang=eng>
7. <https://www.thecanadianencyclopedia.ca/en/article/economic-canadian-american-relations>
8. <https://www.ukrinform.ua/rubric-world/2532469-torgovelni-peregovori-ssa-i-kanadi-sah-i-mat-vilnij-torgivli.html>
9. Джалілов О. О. Основні сучасні тенденції світової інтеграції / О. О. Джалілов // Економіка. – 2014  [  Електронний ресурс  ] – Режим доступу:  [http://nbuv.gov.ua/UJRN/binf\_2014\_2\_13](http://www.irbis-nbuv.gov.ua/cgi-bin/irbis_nbuv/cgiirbis_64.exe?I21DBN=LINK&P21DBN=UJRN&Z21ID=&S21REF=10&S21CNR=20&S21STN=1&S21FMT=ASP_meta&C21COM=S&2_S21P03=FILA=&2_S21STR=binf_2014_2_13)
10. Конон Н.Є., Скребнєва А.В. Українсько-канадські відносини: сучасний стан та перспективи розвитку   [   Електронний ресурс   ] − Режим доступу: <http://www.irbis-nbuv.gov.ua/cgi-bin/irbis_nbuv/cgiirbis_64.exe>
11. Офіційний сайт Конгресу США [  Електронний ресурс  ] – Режим доступу : <http://www.house.gov>.
12. Офіційний сайт Конференції ООН з тарифів і торгівлі [   Електронний ресурс   ] – Режим доступу: <http://unctad.org/en/Pages/Home.aspx>.
13. Офіційний сайт НАФТА [  Електронний ресурс  ] – Режим доступу до ресурсу: <http://www.naftanow.org/>.
14. Офіційний сайт Світового банку [  Електронний ресурс  ]  − Режим доступу : <http://www.worldbank.org>.
15. Офіційний сайт Світової організації торгівлі [  Електронний ресурс  ]  – Режим доступу : <https://www.wto.org>.
16. Офіційний сайт Статистичної служби Канади [  Електронний ресурс  ]  – Режим доступу: <https://www.statcan.gc.ca/eng/start>
17. Угода про вільну торгівлю між Україною та Канадою  [   Електронний  ресурс   ]  − Режим  доступу: <http://me.gov.ua/Documents/List?lang=uk-UA&id=ef6daba6-e8ff-4c70-8743-1d92adcbe086&tag=UgodaProVilnuTorgivliuMizhUkrainoiuTaKanadoiu>